

**Karta przedmiotu**

Nazwa i kod przedmiotu	Transakcje w handlu morskim (Wykład), PG_00102688						
Kierunek studiów	Międzynarodowe stosunki gospodarcze (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2023 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu	2024/2025				
Poziom kształcenia	II stopnia	Grupa zajęć					
Forma studiów	stacjonarne	Sposób realizacji	na uczelni				
Rok studiów	2	Język wykładowy	polski polski				
Semestr studiów	3	Liczba punktów ECTS	4.0				
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia	zaliczenie				
Jednostka prowadząca							
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr Tomasz Nowosielski					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu	dr Tomasz Nowosielski					
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	30.0	0.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów	Udział w konsultacjach	Praca własna studenta	RAZEM		
	Liczba godzin pracy studenta	30	0.0	0.0	30		
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest przedstawienie studentom zasad organizacji procesów transportowych o zasięgu międzynarodowym, ze szczególnym uwzględnieniem roli spedytora w organizacji tych procesów.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[MSGMU2_W03] zna i rozumie rodzaje więzi ekonomicznych oraz rządzące nimi prawidłowości, rozumie uwarunkowania oraz zasady funkcjonowania rynku i mechanizmu rynkowego, w aspekcie krajowym, międzynarodowym i globalnym	Student posiada wiedzę dotyczącą: funkcjonowania międzynarodowych rynków towarowych, znajomości umów handlowych, międzynarodowych transakcji handlowych, etapów cyklu transakcyjnego oraz zasad organizowania i wykonywania gestii transportowej ze szczególnym uwzględnieniem transportu morskiego, obiegu dokumentacji handlowej i towarowej pomiędzy podmiotami uczestniczącymi w realizacji transakcji handlu morskiego.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_U07] potrafi zaplanować transakcję handlową na rynku międzynarodowym i kierować jej realizacją, prowadzi skuteczne negocjacje, analizuje i krytycznie ocenia przebieg transakcji	Student posiada umiejętności obejmujące: identyfikację rynków towarowych oraz dostosowanie działań do warunków aktualnie panujących na tych rynkach, zasady budowania umów handlowych, zdolność identyfikacji faz transakcji handlowych i dokumentacji handlowej, umiejętność pracy z dokumentacją handlową, spedycyjną i transportową, wykorzystywanie mechanizmów negocjacji handlowych w sferze zawierania różnego rodzaju umów, rozpoznawanie zakresu gestii transportowej i umiejętność wskazania gestora procesów realizacji transakcji handlu morskiego, identyfikację podmiotów uczestniczących w procesach transakcyjnych wraz z uwzględnieniem ich zadań i funkcji.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_K08] odpowiedzialnie przygotowuje się do swojej pracy, potrafi określić priorytety oraz odpowiednio rozplanować pracę z uwzględnieniem zmieniających się potrzeb społecznych	Student jest w stanie odpowiednio planować swoją pracę, określić cel działania z uwzględnieniem różnych czynników, wpływających na jego realizację.	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_W04] ma pogłębioną wiedzę o różnych rodzajach i elementach struktur i instytucji ekonomicznych, w tym instytucji, organizacji i podmiotów gospodarczych, rozumie przyczyny, przebieg, skalę i konsekwencje zmian w nich zachodzących oraz występujące między nimi zależności w skali krajowej, międzynarodowej i międzykulturowej; zna teorie wyjaśniające zależności między nimi	Student posiada wiedzę dotyczącą: funkcjonowania międzynarodowych rynków towarowych oraz ich powiązania z rynkami transportowymi.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_K07] jest gotów do przestrzegania i rozwijania zasad etyki zawodowej i społecznej odpowiedzialności biznesu, uwzględnia zmieniające się potrzeby społeczne, szanuje różnorodność poglądów i kultur, jest profesjonalny i lojalny wobec pracodawcy	Student ma świadomość odpowiedzialności etycznej wykonywanych działań w sferze przygotowania, zawierania i realizacji transakcji handlu morskiego.	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/dyskusja
	[MSGMU2_K02] jest gotów do krytycznej oceny poziomu posiadanej wiedzy, umiejętności i kompetencji zawodowych w obszarze międzynarodowych stosunków gospodarczych	Student ma świadomość konieczności poszerzania swoich kompetencji zawodowych związanych z dynamicznie zmieniającym się otoczeniem rynkowym.	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny

Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
[MSGMU2_U09] potrafi innowacyjnie rozwiązywać zadania z zakresu międzynarodowych stosunków gospodarczych i funkcjonowania podmiotów gospodarczych na rynku międzynarodowym, przystosowując istniejące lub opracowując nowe metody i narzędzia	Student potrafi identyfikować zasady współpracy przedsiębiorstw z administracją państwową przy imporcie i eksporcie towarów, ocenę ryzyka realizacji transakcji handlu morskiego oraz metod jego ograniczania i jest w stanie zidentyfikować podmioty uczestniczące w realizacji transakcji międzynarodowych oraz zakres ich zaangażowania.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
[MSGMU2_W13] zna i rozumie metody oraz narzędzia opisu zjawisk ekonomicznych, w tym techniki pozyskiwania danych, pozwalające opisywać i analizować podmioty gospodarcze funkcjonujące na rynku międzynarodowym oraz procesy i zjawiska w nich i między nimi zachodzące, a także wspomagające procesy podejmowania decyzji	Student zna zasady obowiązujące w międzynarodowym obrocie handlowym oraz posiada wiedzę dotyczącą procedur związanych z realizacją transakcji handlu morskiego.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
[MSGMU2_U02] potrafi dokonywać obserwacji, oceniać i krytycznie analizować przyczyny oraz przebieg procesów i zjawisk zachodzących w gospodarce otwartej, potrafi formułować własne opinie na ten temat, interpretować niezbędne w tym zakresie dane statystyczne oraz wskaźniki ekonomiczne, a także prognozować procesy i zjawiska gospodarcze z wykorzystaniem zaawansowanych metod i narzędzi stosowanych w naukach ekonomicznych	Student umiejętnie i prawidłowo interpretuje zjawiska i tendencje zachodzących na światowych rynkach handlowych, a szczególnie w handlu morskim oraz umie interpretować dane i wskaźniki ekonomiczne.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny

Treści przedmiotu	<p><b>1. Specyfika umów handlowych</b> Definicja umowy i cechy umowy handlowej; rodzaje umów handlowych; rola umów handlowych w obrocie gospodarczym; pojęcie transakcji handlowej; rodzaje transakcji handlowych; negocjacje handlowe</p> <p><b>2. Charakterystyka transakcji w handlu międzynarodowym</b> Pojęcie transakcji; cykl transakcyjny; specyfika zawierania transakcji w handlu międzynarodowym; charakterystyka faz transakcyjnych</p> <p><b>3. Kontrakt handlowy</b> Pojęcie kontraktu; rodzaje kontraktów; podział kontraktów; budowa kontraktów; klauzule kontraktowe; regulacje prawne - Konwencja wiedeńska 1980r.</p> <p><b>4. Etapy realizacji transakcji handlowych</b> Gestia transportowa w kontrakcie handlowym; korzyści i ryzyko związane z posiadaniem gestii transportowej; podział gestii transportowej między strony kontraktu handlowego; międzynarodowe formuły handlowe: Incoterms 2010; podmioty uczestniczące w realizacji transakcji handlu międzynarodowego; przebieg transakcji handlu międzynarodowego</p> <p><b>5. Organizacja i wykonawstwo gestii transportowej</b> Rola i zadania spedytora; poradnictwo spedycyjne; proces transportowy jako wartość dodana transakcji handlu międzynarodowego; charakterystyka usług spedycyjnych i transportowych; udział poszczególnych gałęzi transportu w obsłudze transakcji handlu międzynarodowego</p> <p><b>6. Dokumenty transportowe stosowane w transporcie lądowym i lotniczym w fazie realizacji transakcji</b> Charakterystyka warunków funkcjonowania transportu lądowego i lotniczego Międzynarodowy kolejowy list przewozowy (formularz dokumentu) Międzynarodowy samochodowy list przewozowy (formularz dokumentu) Międzynarodowy przewozowy list lotniczy AWB (formularz dokumentu)</p> <p><b>7. Dokumenty transportowe stosowane w żegludze morskiej nieregularnej</b> Rynek frachtowy; maklerstwo frachtowe; poradnictwo frachtowe w kontrakcie handlowym; umowy transportu morskiego (czartery- formularze dokumentów)</p> <p><b>8. Dokumenty transportowe stosowane w żegludze morskiej regularnej</b> Rynek żeglugi regularnej; agenci morscy; system akwizycji ładunków; umowy transportu morskiego - umowa bukingowa; rola konosamentu liniowego w przewozach liniowych</p> <p><b>9. Podstawowe dokumenty towarowe występujące w transakcjach handlu międzynarodowego</b> Charakterystyka dokumentów reprezentujących towar w międzynarodowym obrocie handlowym; faktura - podstawowy dokument potwierdzający zawarcie transakcji; Świadcstwo pochodzenia; konosament - podstawowy dokument towarowy</p> <p><b>10. Transport multimodalny</b> Definicja i charakterystyka transportu multimodalnego (rozwiązania logistyczne); rola transportu morskiego w realizacji przewozów multimodalnych; FIATA Multimodal Transport B/L</p> <p><b>11. Dokumenty elektroniczne</b> Konosament elektroniczny i inne dokumenty</p> <p><b>11. Dokumenty celne</b> Procedury celne; dokumentacja celna</p> <p><b>12. Ubezpieczenia transakcji handlowych</b> Ubezpieczenia towarów, towarów w transporcie; dokumentacja ubezpieczeniowa</p>		
Wymagania wstępne i dodatkowe	Międzynarodowe stosunki gospodarcze.		
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. E. Gostomski, T. Nowosielski, <i>Międzynarodowy handel morski</i>, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2020.</li> <li>2. <i>Handel zagraniczny. Organizacja i technika</i>, redakcja naukowa J. Rymarczyk, Polskie Wydawnictwo Ekonomiczne, Warszawa 2017.</li> <li>3. <i>Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków</i>, pod red. B. Stępień, PWE, Warszawa 2015.</li> <li>4. <i>Podstawy handlu zagranicznego</i>, pod red. H. Treder, WUG, Gdańsk 2005.</li> <li>5. J. Kunert, <i>Technika handlu morskiego</i>, PWE, Warszawa 1970.</li> </ol>	
	Uzupełniająca lista lektur	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. E. Gostomski, T. Nowosielski, <i>Kierunki rozwoju międzynarodowego handlu morskiego</i>, "Pieniądze i Więź", 2019, 2(83).</li> <li>2. <i>Organizacja i technika transportu morskiego</i>, pod red. J. Kujawy, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2015.</li> <li>3. T. Nowosielski, <i>Efektywność lądowo-morskich łańcuchów transportowych</i>, [w:] Kierunki racjonalizacji systemów i procesów logistycznych, Prace Naukowe Wyższej Szkoły Bankowej w Gdańsku, 15/2012.</li> <li>4. K. Białecki, <i>Operacje handlu zagranicznego</i>, Warszawa 2002.</li> <li>5. <i>Transakcje handlu zagranicznego</i>, pod red. B. Stępień, Warszawa 2004.</li> <li>6. A. Salomon, <i>Spedycja w handlu morskim</i>, WUG, Gdańsk 2003.</li> </ol>	
	Adresy eZasobów	Adresy na platformie eNauczanie:	
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Cechy i rodzaje umów gospodarczych.</li> <li>2. Transakcja handlu zagranicznego.</li> <li>3. Problemy związane z gestia transportową - Incoterms 2020.</li> <li>4. Dokumenty transportowe - listy przewozowe.</li> <li>5. Dokumenty transportowe morskie.</li> <li>6. Transport multimodalny.</li> </ol>		

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.