

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Rozliczenia międzynarodowe (Wykład), PG_00101748						
Kierunek studiów	Międzynarodowe stosunki gospodarcze (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2024 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu	2025/2026				
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie	Grupa zajęć	Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów				
Forma studiów	niestacjonarne	Sposób realizacji	na uczelni				
Rok studiów	2	Język wykładowy	polski				
Semestr studiów	4	Liczba punktów ECTS	2.0				
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia	egzamin				
Jednostka prowadząca	Wydział Ekonomiczny -> Katedra Biznesu Międzynarodowego -> Zakład Międzynarodowych Rynków Finansowych						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr Monika Szmelter					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu	dr Monika Szmelter					
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	14.0	0.0	0.0	0.0	0.0	14
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów	Udział w konsultacjach	Praca własna studenta	RAZEM		
	Liczba godzin pracy studenta	14	0.0	0.0	14		
Cel przedmiotu	<p>1. Zaznajomienie studentów ze szczegółową wiedzą z zakresu rozliczeń międzynarodowych finansowania handlu zagranicznego.</p> <p>2. Zapoznanie studentów z różnymi formami płatności i finansowania stosowanymi w obrotach międzynarodowych oraz przesłankami ich właściwego doboru.</p> <p>3. Zapoznanie studentów z różnymi rodzajami ryzyka związanymi z rozliczeniami w obrotach międzynarodowych oraz sposobami ich ograniczania.</p>						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[MSGL3_U06] potrafi zidentyfikować wybrane rodzaje ryzyka związanego z działalnością międzynarodową przedsiębiorstw oraz prawidłowo ocenić ich konsekwencje	Student potrafi zidentyfikować wybrane rodzaje ryzyk związanych z działalnością międzynarodową przedsiębiorstw (w tym ryzyko nieotrzymania płatności przez eksportera, ryzyko niewłaściwego wykonania kontraktu przez importera, ryzyko walutowe), określić prawidłowo ich konsekwencje i sposoby zabezpieczania się przed tymi ryzykami.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGL3_W17] posiada zaawansowaną wiedzę z zakresu uwarunkowań finansowych związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej, w tym zasad rachunkowości, analizy finansowej oraz rozliczeń międzynarodowych	Student posiada zaawansowaną wiedzę z zakresu uwarunkowań finansowych związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej, głównie zasad i regulacji dotyczących rozliczeń międzynarodowych. Student zna podstawowe regulacje prawa dewizowego związane z prowadzeniem działalności gospodarczej w wymiarze międzynarodowym.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGL3_U07] potrafi realizować transakcje handlowe na rynku międzynarodowym, wybrać i zastosować odpowiednią formę rozliczenia transakcji, analizować i krytycznie oceniać przebieg transakcji	Student potrafi zastosować strategię zabezpieczającą przed ryzykiem kursowym. Ponadto student potrafi wybrać i zastosować odpowiednią formę rozliczenia transakcji handlu zagranicznego, a także korzystać z dostępnych na rynku instrumentów finansowania handlu zagranicznego.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGL3_U16] potrafi samodzielnie planować i realizować własne uczenie się przez całe życie, uzupełniać i doskonalić nabytą wiedzę oraz umiejętności ekonomiczne, jest otwarty na nowe pomysły i techniki, ma skłonność do nauki każdą metodą oraz skłonność do interakcji z innymi uczestnikami procesu uczenia się	Student potrafi samodzielnie planować i realizować własne uczenie się przez całe życie, uzupełniać i doskonalić nabytą wiedzę oraz umiejętności ekonomiczne.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGL3_W16] zna i rozumie w zaawansowanym stopniu zasady zawierania oraz realizacji transakcji handlowych na rynku międzynarodowym	Student zna zasady zawierania i rozliczania transakcji handlowych na rynku międzynarodowym.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGL3_K05] prawidłowo identyfikuje, diagnozuje i rozstrzyga dylematy oraz różne warianty rozwiązań związane z wykonywaniem zawodu	Student prawidłowo identyfikuje, diagnozuje i rozstrzyga dylematy oraz różne warianty rozwiązań związane z wykonywaniem zawodu.	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny

<p>Treści przedmiotu</p>	<p>1. Istota rozliczeń międzynarodowych - wąskie i szerokie pojęcie rozliczeń międzynarodowych.</p> <p>2. Środki zapłaty w handlu zagranicznym: weksel, pojęcie i rodzaje weksla, elementy weksla, zastosowanie weksla.</p> <p>3. Sposoby zapłaty w handlu zagranicznym - inkaso dokumentowe: pojęcie inkasa dokumentowego i jego przebieg, rodzaje inkasa dokumentowego, korzyści i niedogodności inkasa z punktu widzenia eksportera i importera, Jednolite zasady dotyczące inkasa.</p> <p>4. Sposoby zapłaty w handlu zagranicznego - akredytywa dokumentowa: pojęcie i przebieg akredytywy, elementy akredytywy, rodzaje akredytyw, zasady sprawdzania dokumentów w ramach akredytywy dokumentowej, korzyści i niedogodności akredytywy z punktu widzenia eksportera i importera, Jednolite zwyczaje i praktyka dotycząca akredytyw dokumentowych.</p> <p>5. Formy finansowania handlu zagranicznego - faktoring: pojęcie faktoringu i przebieg operacji faktoringowej, funkcje faktoringu, rodzaje faktoringu, faktoring w handlu zagranicznym, światowa organizacja faktoringowa - FCI, korzyści i niedogodności (ograniczenia w stosowaniu) faktoringu.</p> <p>6. Formy finansowania handlu zagranicznego - forfaiting: pojęcie forfaitingu i przebieg operacji forfaitingowej, rodzaje forfaitingu, światowa organizacja forfaitingowa - ITFA , korzyści i niedogodności (ograniczenia w stosowaniu) forfaitingu, porównanie faktoringu z forfaitingiem.</p> <p>7. Rynek walutowy i ryzyko walutowe w handlu zagranicznym: wielkość, struktura i organizacja rynku walutowego, podstawowe pojęcia związane z rynkiem walutowym, transakcje natychmiastowe na rynku walutowym, istota ryzyka walutowego, pozycja płynności oraz pozycja walutowa, hedging naturalny.</p> <p>8. Transakcje forward oraz swap: pojęcie transakcji forward, kalkulacja kursu terminowego, transakcje NDF - pojęcie, zastosowanie, polski rynek transakcji forward, pojęcie i zastosowanie swapów walutowych.</p> <p>9. Walutowe kontrakty terminowe futures: pojęcie i geneza transakcji futures, zastosowanie transakcji futures, polski rynek walutowych kontraktów futures.</p> <p>10. Opcje walutowe: pojęcie opcji walutowej: rodzaje opcji walutowych (call i put, bankowe i giełdowe, europejskie i amerykańskie).</p> <p>11. Struktura transakcyjna i podmiotowa rynku walutowego.</p> <p>12. Podstawowe regulacje prawa dewizowego: podstawowe regulacje prawa dewizowego, mające znaczenie dla eksporterów i importerów</p>								
<p>Wymagania wstępne i dodatkowe</p>	<p>Punktem wyjścia do realizacji przedmiotu jest znajomość podstawowych zagadnień z zakresu transakcji handlu zagranicznego, elementów międzynarodowej umowy sprzedaży.</p>								
<p>Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się</p>	<table border="1"> <thead> <tr> <th data-bbox="453 1487 794 1518">Sposób oceniania (składowe)</th> <th data-bbox="799 1487 1141 1518">Próg zaliczeniowy</th> <th data-bbox="1145 1487 1485 1518">Składowa oceny końcowej</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="453 1525 794 1556">test</td> <td data-bbox="799 1525 1141 1556">51.0%</td> <td data-bbox="1145 1525 1485 1556">100.0%</td> </tr> </tbody> </table>			Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej	test	51.0%	100.0%
Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej							
test	51.0%	100.0%							
<p>Zalecana lista lektur</p>	<p>Podstawowa lista lektur</p> <p>Rozliczenia międzynarodowe, red. D. Marciniak-Neider, PWE, Warszawa 2011 (współautorzy: I. Sobol, M. Szmelter).</p> <p>Rozliczenia w praktyce handlu zagranicznego, red. D. Marciniak-Neider, A. Stańczyk, PWE, Warszawa 2017.</p> <p>Sobol I., Faktoring międzynarodowy, Oficyna Ekonomiczna, Kraków 2005. Zając J., Polski rynek walutowy w praktyce, K E. Liber, Warszawa 2005.</p>								

	<p>Uzupełniająca lista lektur</p>	<p>Finanse, bankowość oraz rynki finansowe, red. E. Pietrzak, M. Markiewicz, Wyd. Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2006.</p> <p>Handel zagraniczny, Poradnik dla praktyków, red. B. Stępień, PWE, Warszawa 2012.</p> <p>Heropolitańska I., Weksel w obrocie gospodarczym, wyd. XIV, Twigger, Warszawa 2007.</p> <p>ICC Uniform Customs and Practice for Documentary Credits, "Publication" no. 600. ICC, Paris 2006.</p> <p>Marciniak-Neider D., Warunki dostaw towarów w handlu zagranicznym, Polska Izba Spedycji i Logistyki, Gdynia 2017.</p> <p>Sobol I., Rynek usług faktoringowych w Polsce i Unii Europejskiej, w: Globalizacja. Integracja. Konkurencyjność: współczesne dylematy, red. A. Grynia, Uniwersytet w Białymstoku, Wydział Ekonomiczno-Informatyczny w Wilnie, Wilno 2020.</p> <p>Sobol I., Szmelter M., Non-deliverable forwards - factors of development and market structure, "Przegląd Prawno-Ekonomiczny", 2022, nr 1.</p> <p>Szmelter M., Internacjonalizacja polskiego rynku walutowego, w: Procesy globalizacji, internacjonalizacji i integracji w warunkach współczesnej gospodarki światowej, red. Sporek T., Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej, Katowice 2009.</p> <p>Szmelter M., Internacjonalizacja światowego rynku walutowego, Prace i Materiały Instytutu Handlu Zagranicznego Uniwersytetu Gdańskiego 2010, nr 28.</p> <p>Szmelter M., Uczestnicy światowego i polskiego rynku walutowego, Prace i Materiały Instytutu Handlu Zagranicznego Uniwersytetu Gdańskiego 2010, nr 29.</p>
	Adresy eZasobów	Adresy na platformie eNauczanie:
<p>Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania</p>	<p>Oto kwotowania od sześciu marek-makerów:</p> <p>GBP / USD</p> <p>Dealer A 1,8905 / 15</p> <p>Dealer B 1,8907 / 17</p> <p>Dealer C 1,8900 / 18</p> <p>Dealer D 1,8902 / 12</p> <p>Dealer E 1,8908 / 13</p> <p>Dealer F 1,8906 / 16</p> <p>Od jakiego dealera kupiłbyś USD?</p>	
<p>Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu</p>	<p>Nie dotyczy</p>	

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.