

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Transakcje w handlu morskim (Wykład), PG_00119736						
Kierunek studiów	Międzynarodowe stosunki gospodarcze (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2024 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu			2026/2027		
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie	Grupa zajęć			Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów		
Forma studiów	niestacjonarne	Sposób realizacji			na uczelni		
Rok studiów	3	Język wykładowy			polski		
Semestr studiów	6	Liczba punktów ECTS			2.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia			egzamin		
Jednostka prowadząca							
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr Tomasz Nowosielski				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	10.0	0.0	0.0	0.0	0.0	10
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	10		0.0		0.0	10
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z zasadami zawierania różnego rodzaju umów, które wykorzystywane są w trakcie realizacji procesów transportowych, ładunkowych i handlowych oraz obowiązującą dokumentacją handlową i transportową, ze szczególnym uwzględnieniem specyfiki handlu morskiego.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[MSGL3_U07] potrafi realizować transakcje handlowe na rynku międzynarodowym, wybrać i zastosować odpowiednią formę rozliczenia transakcji, analizować i krytycznie oceniać przebieg transakcji	Student posiada umiejętności obejmujące: identyfikację rynków towarowych oraz dostosowanie działań do warunków aktualnie panujących na tych rynkach, zasady budowania umów handlowych, zdolność identyfikacji faz transakcji handlowych i dokumentacji handlowej, umiejętność pracy z dokumentacją handlową, spedycyjną i transportową, wykorzystywanie mechanizmów negocjacji handlowych w sferze zawierania różnego rodzaju umów, rozpoznawanie zakresu gestii transportowej i umiejętność wskazania gestora procesów realizacji transakcji handlu morskiego, identyfikację podmiotów uczestniczących w procesach transakcyjnych wraz z uwzględnieniem ich zadań i funkcji.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGL3_W16] zna i rozumie w zaawansowanym stopniu zasady zawierania oraz realizacji transakcji handlowych na rynku międzynarodowym	Student posiada wiedzę dotyczącą zasad zawierania transakcji handlowych, umów dodatkowych oraz warunków wykonania umów spedycyjnych wraz z zasadami stosowania dokumentacji transportowo-spedycyjnej.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
Treści przedmiotu	<ol style="list-style-type: none"> 1. Specyfika umów handlowych. Definicja i cechy umowy handlowej; rodzaje umów handlowych; rola umów handlowych w obrocie gospodarczym; pojęcie transakcji handlowej; rodzaje transakcji handlowych; negocjacje handlowe 2. Charakterystyka transakcji w handlu międzynarodowym. Pojęcie transakcji; cykl transakcyjny; specyfika zawierania transakcji w handlu międzynarodowym; charakterystyka faz transakcyjnych 3. Kontrakt handlowy; rodzaje kontraktów; podział kontraktów; budowa kontraktów; klauzule kontraktowe; regulacje prawne - Konwencja wiedeńska z 1980 r. 4. Organizacja i wykonawstwo gestii transportowej. Rola i zadania spedytora; charakterystyka usług spedycyjnych i transportowych 5. Dokumenty transportowe stosowane w transporcie lądowym i lotniczym w fazie realizacji transakcji 6. Dokumenty transportowe stosowane w żegludze morskiej nieregularnej 7. Dokumenty transportowe stosowane w żegludze morskiej regularnej 8. Transport multimodalny -charakterystyka transportu multimodalnego (rozwiązania logistyczne); rola FIATA Multimodal Transport B/L, konosament elektroniczny 9. Zagadnienia celne i ubezpieczeniowe w trakcie realizacji transakcji 		
Wymagania wstępne i dodatkowe	Międzynarodowe stosunki gospodarcze. Podstawy prawoznawstwa.		
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	Test egzaminacyjny i aktywność na zajęciach	51.0%	100.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	<ol style="list-style-type: none"> 1. Handel zagraniczny. Organizacja i technika, red. J. Rymarczyk, Polskie Wydawnictwo Ekonomiczne, Warszawa 2017. 2. Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków, pod red. B. Stepień, PWE, Warszawa 2015. 3. Gostomski E., Nowosielski T., Międzynarodowy handel morski, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2020. 4. Podstawy handlu zagranicznego, pod red. H. Treder, WUG, Gdańsk 2005. 5. Kunert J., Technika handlu morskiego, PWE, Warszawa 1970. 	
	Uzupełniająca lista lektur	<ol style="list-style-type: none"> 1. Organizacja i technika transportu morskiego, pod red. J. Kujawy, Wydawnictwo Uniwersytetu Gdańskiego, Gdańsk 2015. 2. Gostomski E., Nowosielski T., Kierunki rozwoju międzynarodowego handlu morskiego, "Pieniądze i Więź", 2019, nr 2. 3. Nowosielski T., Efektywność lądowo-morskich łańcuchów transportowych, [w:] Kierunki racjonalizacji systemów i procesów logistycznych, Prace Naukowe Wyższej Szkoły Bankowej w Gdańsku, 2012, nr 15. 4. Białecki K., Operacje handlu zagranicznego, Warszawa 2002. 	
	Adresy eZasobów	Adresy na platformie eNauczanie:	

Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	Charakterystyka umów gospodarczych. Kontrakt handlu zagranicznego jego elementy składowe. Obowiązek wykonania gestii transportowej i formuły handlowe. Realizacja transakcji handlu zagranicznego - etapy i specyfika. Wykorzystanie poszczególnych gałęzi transportowych w realizacji transakcji handlowej.
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.