

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Civil and Business Law in International Trade (Wykład), PG_00129794						
Kierunek studiów	International Business (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2023 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu	2024/2025				
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie	Grupa zajęć	Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów				
Forma studiów	stacjonarne	Sposób realizacji	na uczelni				
Rok studiów	2	Język wykładowy	polski język angielski				
Semestr studiów	3	Liczba punktów ECTS	2.0				
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia	zaliczenie				
Jednostka prowadząca	Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr Maciej Zejda					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu	dr Maciej Zejda					
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	30.0	0.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów	Udział w konsultacjach	Praca własna studenta	RAZEM		
	Liczba godzin pracy studenta	30	5.0	15.0	50		
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest zapewnienie studentom wszechstronnego zrozumienia ram prawnych, które rządzą międzynarodowymi transakcjami biznesowymi, zwłaszcza w zakresie relacji między ekonomią i biznesem oraz podstawowych pojęć dotyczących prawa cywilnego i handlowego w międzynarodowym obrocie gospodarczym. Przedmiot ten ma też na celu wyposażenie studentów w wiedzę i umiejętności niezbędne do poruszania się w złożonym i ciągle zmieniającym się środowisku prawnych aspektów międzynarodowego handlu.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[IBL3_W02] zna i rozumie podstawowe pojęcia i terminologię z zakresu biznesu międzynarodowego, międzynarodowych stosunków gospodarczych i finansowych oraz dziedzin pokrewnych	Student zna i rozumie podstawowe pojęcia i terminologię z zakresu prawa cywilnego i międzynarodowego prawa handlowego.	[SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SW3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna
	[IBL3_K03] jest gotowy do udziału w współorganizacji działań dla otoczenia społecznego i wypełnienia społecznych obowiązków interesariuszy biznesu międzynarodowego	Student jest gotowy do udziału w współorganizacji działań dla otoczenia społecznego i wypełnienia społecznych obowiązków interesariuszy biznesu międzynarodowego.	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja
	[IBL3_U03] potrafi wykonywać zadania w warunkach niepewności, rozwiązywać skomplikowane problemy biznesu międzynarodowego, dokonując odpowiedniego doboru źródeł, przeprowadzając krytyczną analizę i syntezę zebranych informacji i danych	Student potrafi wykonywać zadania w warunkach niepewności, rozwiązywać e problemy prawa cywilnego i handlowego, dokonując odpowiedniego doboru źródeł, przeprowadzając krytyczną analizę i syntezę zebranych informacji i danych.	[SU3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna
	[IBL3_U05] potrafi identyfikować i oceniać wybrane ryzyka związane z biznesem międzynarodowym	Student potrafi identyfikować i oceniać wybrane prawne ryzyka związane z biznesem międzynarodowym.	[SU3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna
	[IBL3_U10] potrafi planować i realizować własne uczenie się przez całe życie w dziedzinie biznesu międzynarodowego	Student potrafi planować i realizować własne uczenie się przez całe życie w prawnych aspektach biznesu międzynarodowego.	[SU3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna
	[IBL3_W05] zna i rozumie podstawowe zasady zakładania i rozwijania różnych form przedsiębiorczości	Student zna i rozumie prawne zasady zakładania i rozwijania różnych form przedsiębiorczości na rynku międzynarodowym.	[SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SW3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna
	[IBL3_K05] jest gotowy do wykonywania swojej roli zawodowej w sposób odpowiedzialny, przestrzegając etyki biznesu i standardów biznesowych w środowisku pracy	Student jest gotowy do wykonywania swojej roli zawodowej w sposób odpowiedzialny, przestrzegając etyki biznesu i standardów prawno- biznesowych w środowisku pracy.	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja
	[IBL3_W09] zna i rozumie podstawowe zasady ekonomiczne, prawne i inne uwarunkowania różnych działań związanych z nadaną kwalifikacją	Student zna i rozumie podstawowe zasady prawne działań związanych z nadaną kwalifikacją.	[SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SW3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna
	[IBL3_U04] potrafi stosować podstawowe regulacje i standardy determinujące działalność gospodarczą	Student potrafi stosować podstawowe regulacje i standardy determinujące działalność gospodarczą.	[SU3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna
	[IBL3_W01] posiada wiedzę z zakresu ekonomii i finansów, obejmującą krytyczne zrozumienie teorii biznesu międzynarodowego	Student posiada wiedzę z zakresu prawa cywilnego i międzynarodowego prawa handlowego, obejmującą krytyczne zrozumienie teorii.	[SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SW3] opracowanie tekstowe/ praca pisemna

1. Zakres prawa cywilnego i handlowego

Rola prawa prywatnego w handlu

Źródła prawa cywilnego i handlowego w handlu międzynarodowym

2. Prowadzenie działalności gospodarczej w Polsce i za granicą

Wymagania prawne związane z rozpoczęciem działalności gospodarczej

Kryteria prawne określające miejsce prowadzenia działalności

Podmioty prawne (narzędzia) prowadzenia działalności - osoby fizyczne, spółki osobowe i kapitałowe, fundacje i inne

3. Narzędzia prawne dla dokonywania inwestycji za granicą

Inwestycje bezpośrednie

Formy reprezentacji handlowej

Biuro zagraniczne

Spółka zależna

Joint-venture

4. Przekształcenia spółek

Możliwości przekształceń spółek

Konsekwencje przekształceń

Transgraniczne przekształcenia

5. Wykonywanie umów w handlu międzynarodowym

Prawne ramy umów międzynarodowych

Tworzenie umów

Typowe elementy umów

Prawne konsekwencje niewykonania umowy

Rodzaje środków zabezpieczenia umów

6. Umowa sprzedaży międzynarodowej towarów zgodnie z Konwencją o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów (CISG)

Koncepcja towaru" i zakres Konwencji

	<p>Oferta i tworzenie umowy</p> <p>Obowiązki sprzedawcy</p> <p>Obowiązki nabywcy</p> <p>Niewykonanie umowy</p> <p>Przeniesienie ryzyka zgodnie z CISG i zasadami Incoterms 2010</p> <p>7. Rola własności intelektualnej we współczesnym handlu międzynarodowym</p> <p>Koncepcja praw własności intelektualnej i ich znaczenie ekonomiczne</p> <p>Ochrona praw własności intelektualnej jako temat dyskusji między państwami członkowskimi WTO</p> <p>Współczesny handel międzynarodowy i prawa własności intelektualnej - wyzwania i trendy</p> <p>8. Międzynarodowe arbitraż handlowy</p> <p>Arbitraż jako alternatywna metoda rozwiązywania sporów prawnych</p> <p>Zalety i wady arbitrażu</p> <p>Zasady postępowania arbitrażowego</p>						
Wymagania wstępne i dodatkowe	Podstawowa znajomość aspektów prawnych.						
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Sposób oceniania (składowe)</th> <th>Próg zaliczeniowy</th> <th>Składowa oceny końcowej</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Zaliczenie pisemne w formie opisowej</td> <td>51.0%</td> <td>100.0%</td> </tr> </tbody> </table>	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej	Zaliczenie pisemne w formie opisowej	51.0%	100.0%
Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej					
Zaliczenie pisemne w formie opisowej	51.0%	100.0%					
Zalecana lista lektur	<table border="1"> <tr> <td>Podstawowa lista lektur</td> <td>The Polish Law Collection. Business Law / Gen. ed. Danuta Kierzkowska. Encyclopedia of law and economics. Vol. 2 Civil law and economics / ed. by Boudewijn Bouckart, Gerrit De Geest.</td> </tr> <tr> <td>Uzupełniająca lista lektur</td> <td>August R., International Business Law. Text, cases, and readings, 2004</td> </tr> <tr> <td>Adresy eZasobów</td> <td>Adresy na platformie eNauczanie:</td> </tr> </table>	Podstawowa lista lektur	The Polish Law Collection. Business Law / Gen. ed. Danuta Kierzkowska. Encyclopedia of law and economics. Vol. 2 Civil law and economics / ed. by Boudewijn Bouckart, Gerrit De Geest.	Uzupełniająca lista lektur	August R., International Business Law. Text, cases, and readings, 2004	Adresy eZasobów	Adresy na platformie eNauczanie:
Podstawowa lista lektur	The Polish Law Collection. Business Law / Gen. ed. Danuta Kierzkowska. Encyclopedia of law and economics. Vol. 2 Civil law and economics / ed. by Boudewijn Bouckart, Gerrit De Geest.						
Uzupełniająca lista lektur	August R., International Business Law. Text, cases, and readings, 2004						
Adresy eZasobów	Adresy na platformie eNauczanie:						
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania							
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy						

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.