

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	International Economic Diplomacy (Ćw. audytoryjne), PG_00132324						
Kierunek studiów	International Business (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2024 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu	2024/2025				
Poziom kształcenia	II stopnia	Grupa zajęć	Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów				
Forma studiów	stacjonarne	Sposób realizacji	na uczelni				
Rok studiów	1	Język wykładowy	angielski				
Semestr studiów	2	Liczba punktów ECTS	3.0				
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia	zaliczenie				
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Ekonomiczny -> Katedra Zrównoważonych Procesów Rynkowych						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Od odpowiedzialny za przedmiot	dr Renata Orłowska					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu	dr Renata Orłowska dr hab. Krystyna Żołądkiewicz					
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	0.0	30.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów	Udział w konsultacjach	Praca własna studenta	RAZEM		
	Liczba godzin pracy studenta	30	15.0	30.0	75		
Cel przedmiotu	Międzynarodowa dyplomacja ekonomiczna to kurs skupiający się na podejmowaniu decyzji, kształtowaniu polityki i opowiadaniu się za interesem biznesowym. Ten kurs wprowadza studentów w kluczowe teorie i zagadnienia dotyczące stosunków między narodami, a także instytucji globalnego zarządzania, które mają wpływ na stosunki handlowe. Śledzi zmiany zachodzące w globalnej architekturze handlu, zwłaszcza przejście od negocjacji handlowych prowadzonych przez WTO do handlu w środowisku wielostronnym i architektury regulacyjnej rozstrzygnięcia sporów.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[[IBMU2_W03] zna zaawansowaną terminologię z zakresu biznesu międzynarodowego, ekonomii międzynarodowej i stosunków finansowych oraz dyscyplin uzupełniających;	student zna terminologię z zakresu międzynarodowej dyplomacji gospodarczej.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/diskusja [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport
	[[IBMU2_U07] potrafi przygotować prezentacje ustne na tematy gospodarcze i społeczne z wykorzystaniem specjalistycznych podejść teoretycznych dla zróżnicowanej publiczności, potrafi przygotować i poprowadzić debatę	student potrafi przygotować ustne prezentacje na tematy międzynarodowej dyplomacji gospodarczej, wykorzystując specjalistyczne podejścia teoretyczne z różnorodną publicznością, potrafi przygotować i poprowadzić debatę.	[SU2] prezentacja/projekt/referat/raport
	[[IBMU2_U08] potrafi kierować pracą zespołową, współpracować i pracować w zespole, w szczególności międzynarodowym, pełniąc w nim wiodącą rolę	student potrafi kierować pracą zespołową, współpracować i pracować w zespole, zwłaszcza międzynarodowym, przejmując w nim wiodącą rolę.	[SU2] prezentacja/projekt/referat/raport
	[[IBMU2_U03] potrafi trafnie dobierać i wykorzystywać źródła informacji o biznesie międzynarodowym, oceniać je, krytycznie analizować i kreatywnie interpretować oraz prezentować w nowatorski sposób	student potrafi trafnie dobierać i wykorzystywać źródła informacji o międzynarodowej dyplomacji ekonomicznej, oceniać je, krytycznie analizować oraz twórczo interpretować i prezentować w innowacyjny sposób.	[SU2] prezentacja/projekt/referat/raport
	[[IBMU2_K02] jest gotowy do krytycznej oceny poziomu zdobytej wiedzy, umiejętności i kompetencji zawodowych w obszarze biznesu międzynarodowego	student jest gotowy do krytycznej oceny poziomu wiedzy, umiejętności i kompetencji zawodowych z zakresu międzynarodowej dyplomacji gospodarczej.	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/diskusja [SK2] prezentacja/projekt/referat/raport
	[[IBMU2_W05] zna i rozumie w stopniu pogłębionym dylematy międzynarodowego biznesu związane z globalizacją, integracją, internacjonalizacją i zrównoważonym rozwojem	student zna i rozumie podstawowe dylematy międzynarodowej dyplomacji gospodarczej związane z globalizacją, integracją, internacjonalizacją i zrównoważonym rozwojem.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/diskusja [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport
	[[IBMU2_W04] ma pogłębioną wiedzę na temat ewolucji teorii opisujących biznes międzynarodowy oraz międzynarodowe stosunki gospodarcze i finansowe	ma pogłębioną wiedzę na temat ewolucji teorii opisujących międzynarodową dyplomację gospodarczą.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport

Treści przedmiotu	<p>1. Ewolucja międzynarodowej dyplomacji gospodarczej: Dyplomacja zaczyna się od handlu.</p> <p>2. Międzynarodowa dyplomacja gospodarcza</p> <p>3. Wprowadzenie do WTO</p> <p>4. Wielostronne negocjacje handlowe</p> <p>5. GATT a WTO</p> <p>6. Podstawowe zasady</p> <p>7. Rozstrzygnięcie sporów: podstawowe zasady i procedury</p> <p>8. Aktualizacja zasad handlu: Przegląd negocjacji WTO i ostatnich osiągnięć</p> <p>9. Konferencje ministerialne WTO</p> <p>10. Umowa o ułatwieniach w handlu</p> <p>11. Rozwój: pomoc na rzecz wymiany handlowej</p>																	
Wymagania wstępne i dodatkowe	Znajomość podstawowych teorii i terminologii dotyczących gospodarki światowej.																	
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	<table border="1" data-bbox="448 1021 1477 1193"> <thead> <tr> <th data-bbox="448 1021 794 1055">Sposób oceniania (składowe)</th> <th data-bbox="794 1021 1141 1055">Próg zaliczeniowy</th> <th data-bbox="1141 1021 1477 1055">Składowa oceny końcowej</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="448 1055 794 1088">prezentacja projektu grupowego</td> <td data-bbox="794 1055 1141 1088">51.0%</td> <td data-bbox="1141 1055 1477 1088">50.0%</td> </tr> <tr> <td data-bbox="448 1088 794 1122">aktywność na zajęciach</td> <td data-bbox="794 1088 1141 1122">51.0%</td> <td data-bbox="1141 1088 1477 1122">10.0%</td> </tr> <tr> <td data-bbox="448 1122 794 1155">test zaliczeniowy</td> <td data-bbox="794 1122 1141 1155">51.0%</td> <td data-bbox="1141 1122 1477 1155">20.0%</td> </tr> <tr> <td data-bbox="448 1155 794 1193">raport projektu</td> <td data-bbox="794 1155 1141 1193">51.0%</td> <td data-bbox="1141 1155 1477 1193">20.0%</td> </tr> </tbody> </table>			Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej	prezentacja projektu grupowego	51.0%	50.0%	aktywność na zajęciach	51.0%	10.0%	test zaliczeniowy	51.0%	20.0%	raport projektu	51.0%	20.0%
Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej																
prezentacja projektu grupowego	51.0%	50.0%																
aktywność na zajęciach	51.0%	10.0%																
test zaliczeniowy	51.0%	20.0%																
raport projektu	51.0%	20.0%																
Zalecana lista lektur	<p>Podstawowa lista lektur</p> <p>R. Orłowska, K. Żołądkiewicz, The New Face of the World Trade Organization, Gdańsk University Press, Gdańsk 2021.</p> <p>K.Żołądkiewicz, R.Orłowska, International Economic Diplomacy, pdf book prepared under PROUG Project, Sopot 2019</p> <p>K.Żołądkiewicz, R.Orłowska, International Economic Diplomacy -Case studies - pdf book prepared under PROUG Project, Sopot 2019</p> <p>B.M. Hoekman, M.M. Kostecki, The Political Economy of the World Trading System. The WTO and Beyond, Oxford University Press, New York 2009.</p> <p>Statistics databases, https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/statis_e.htm</p> <p>TBT/SPS notifications http://tbtims.wto.org/ and http://spsims.wto.org/</p> <p>WTO Tariff Download Facility http://tariffdata.wto.org/</p>																	

	Uzupełniająca lista lektur	<p>R. Orłowska, A. Dorożyńska, WTO plurilateral agreements: a multilateral approach in action, <i>Studia Prawno-Ekonomiczne</i>, vol. 129/2023, 119138.</p> <p>K. Żołądkiewicz, Accession to the WTO. Case: the Russian Federation, <i>"International Journal of Emerging and Transition, Economies"</i>, vol. 3, 2010/1, p. 79-93.</p> <p>K. Żołądkiewicz, Some Deficiencies within the WTO System, <i>"Folia Oeconomica Stetinensia"</i>, No. 10 (18), 2011/1, p. 78-89.</p> <p>R. Orłowska, K. Żołądkiewicz, A. Dorożyńska, Multiregionalizm: porażka czy sukces Światowej Organizacji Handlu? <i>Studia Prawno-Ekonomiczne</i>, vol. 121/2021 s. 245262.</p>
	Adresy eZasobów	
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	<p>Przykłady projektów:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Główne funkcje WTO związane są z administrowaniem umowami handlowymi WTO, forum do negocjacji handlowych, rozpatrywaniem sporów handlowych, monitorowaniem polityk handlowych krajów, pomocą techniczną i szkoleniami dla krajów rozwijających się oraz współpracą z innymi organizacjami międzynarodowymi. Twoim zdaniem, w jakich obszarach potrzebne są ulepszenia w funkcjonowaniu WTO? Dlaczego? 2. Światowa Organizacja Handlu (WTO) została założona w 1995 roku, choć jej korzenie sięgają 1947 roku, kiedy to powstało Ogólne Porozumienie w sprawie Taryf Celnych i Handlu (GATT). WTO jest międzynarodową organizacją zajmującą się zasadami handlu między narodami. Jakie, według ciebie, są główne osiągnięcia WTO w jej pierwszych 25 latach istnienia i dlaczego? 3. Dlaczego uważasz, że system wielostronnego handlu jest potrzebny? Proszę wyjaśnij. 4. WTO obecnie liczy 164 członków. Około 20 krajów jest na różnych etapach procesu przystąpienia do organizacji. Jakie, twoim zdaniem, są korzyści z członkostwa w WTO? 5. Organ Rozstrzygania Sporów (DSB) odgrywa istotną rolę w WTO. Przystudiuj spór między USA a UE (sprawa: Boeing vs. Airbus) i przedstaw wyniki. 6. Organ Apelacyjny (AB) był znaczącym osiągnięciem w funkcjonowaniu WTO. Jakie, twoim zdaniem, są obecne problemy AB? 7. WTO uznaje za kraje najmniej rozwinięte (LDC) te kraje, które są takimi określone przez Organizację Narodów Zjednoczonych. Jaka jest polityka rozwojowa WTO wobec tych krajów? 8. Racja stojąca za wojną handlową między USA a Chinami w kontekście krajów rozwijających się i rozwiniętych. 9. Runda z Doha była pierwszą pod auspicjami WTO. Jak wyjaśniłbyś fiasko Rundy z Doha? 	
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy	

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.