

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Prawo handlowe I - wykład , PG_00138310						
Kierunek studiów	Prawo (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2023 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu			2025/2026		
Poziom kształcenia	jednolite magisterskie	Grupa zajęć			Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów		
Forma studiów	niestacjonarne	Sposób realizacji			na uczelni		
Rok studiów	3	Język wykładowy			polski		
Semestr studiów	5	Liczba punktów ECTS			1.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia			zaliczenie		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr hab. Grzegorz Sikorski				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu		dr hab. Grzegorz Sikorski				
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	15.0	0.0	0.0	0.0	0.0	15
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów	Udział w konsultacjach		Praca własna studenta		RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	15	0.0		10.0		25
Cel przedmiotu	Zapoznanie studentów z cywilnoprawnymi zagadnieniami obrotu gospodarczego, ze szczególnym uwzględnieniem konstrukcji prawnej spółek handlowych, spółdzielni, czynności handlowych w tym specyfiki umów zawieranych w obrocie handlowym oraz ich typowych postaci.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[PRAWOJ5_KR05] odpowiedzialnie przygotowuje się do swojej pracy, potrafi określić priorytety w pracy oraz odpowiednio rozplanować pracę	o Potrafi komunikować się jasno i skutecznie z członkami zespołu, dzielić się wiedzą i pomysłami oraz słuchać opinii innych. o Wykazuje zdolności interpersonalne, takie jak empatia, asertywność i umiejętność rozwiązywania konfliktów	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_UW01] posiada pogłębione umiejętności obserwacji i interpretacji zjawisk społecznych, analizuje ich powiązania z różnymi obszarami, gałęziami prawa i nauk pokrewnych	o Potrafi definiować i stosować pojęcia związane z międzynarodowymi transakcjami handlowymi, regulacjami unijnymi, umowami międzynarodowymi. o Rozumie różnice terminologiczne oraz pojęciowe pomiędzy systemami prawa handlowego w różnych krajach.	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_UW02] potrafi wykorzystywać i integrować wiedzę teoretyczną z zakresu prawa oraz powiązanych z nią dyscyplin naukowych w celu analizowania i interpretowania złożonych problemów prawnych	o Zna różnorodne definicje i pojęcia charakterystyczne dla prawa handlowego, takie jak osobowość prawna, odpowiedzialność cywilna, likwidacja i upadłość spółek. o Potrafi zastosować te pojęcia w praktyce, analizując konkretne przypadki prawne	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_KO04] jest gotowy do podejmowania się przygotowania własnych projektów społecznych, uwzględniające aspekty prawne, ekonomiczne i polityczne, w tym przygotowania i realizacji projektów współfinansowanych ze środków Unii Europejskiej	o Potrafi przeprowadzić analizę kosztów i korzyści oraz przygotować budżet projektu. o Zna źródła finansowania projektów społecznych i potrafi skutecznie pozyskiwać środki na ich realizację	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_KK01] ma pogłębioną świadomość poziomu swojej wiedzy i umiejętności, a także rozumie potrzebę uczenia się przez całe życie	o Podejmuje działania mające na celu rozwijanie umiejętności analitycznych, interpretacyjnych i komunikacyjnych poprzez praktyczne ćwiczenia, case study, symulacje prawne. o Realizuje projekty i zadania, które pozwalają na zastosowanie zdobytej wiedzy w praktyce, rozwijając jednocześnie swoje kompetencje zawodowe	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WG06] ma uporządkowaną wiedzę o człowieku jako podmiocie konstytuującym struktury społeczne i zasady ich funkcjonowania, a także o człowieku jako jednostce funkcjonującej w tych strukturach	o Rozumie, jak działania jednostek przyczyniają się do tworzenia i zmiany struktur społecznych, takich jak rodzina, organizacje, instytucje publiczne i prywatne. o Zna teorie socjologiczne i prawne dotyczące interakcji społecznych i mechanizmów regulujących funkcjonowanie społeczeństwa	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja
	[PRAWOJ5_UW04] sprawnie posługuje się zasadami i normami prawnymi jak i zawodowymi w podejmowanej działalności zawodowej	o Potrafi rozpoznać sytuacje, w których dochodzi do konfliktu wartości moralnych i norm prawnych. o Umie zidentyfikować kluczowe kwestie etyczne i prawne w konkretnych przypadkach zawodowych	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WG05] ma uporządkowaną wiedzę o rodzajach stosunków prawnych i o rządzących nimi prawidłowościami	o Rozumie, jak działania jednostek przyczyniają się do tworzenia i zmiany struktur społecznych, takich jak rodzina, organizacje, instytucje publiczne i prywatne. o Zna teorie socjologiczne i prawne dotyczące interakcji społecznych i mechanizmów regulujących funkcjonowanie społeczeństwa	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja

Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
[PRAWOJ5_UK09] posiada pogłębioną umiejętność przygotowania wystąpień ustnych, w języku polskim i języku obcym, w zakresie prawa i nauk pokrewnych	o Potrafi opracować strukturę wystąpienia, uwzględniając wprowadzenie, rozwinięcie i zakończenie. o Potrafi jasno i precyzyjnie wyrażać myśli, używając terminologii prawniczej odpowiedniej do tematu wystąpienia	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
[PRAWOJ5_UK08] posiada pogłębioną umiejętność przygotowania różnych prac pisemnych w języku polskim i języku obcym związany z wykonywaną pracą zawodową	o Potrafi sporządzać umowy, opinie prawne, regulaminy, pisma procesowe oraz inne dokumenty prawnicze zgodnie z obowiązującymi normami prawnymi. o Stosuje odpowiednią terminologię prawniczą oraz dba o jasność i precyzję wypowiedzi pisemnej	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
[PRAWOJ5_WK11] ma pogłębioną wiedzę o zasadach tworzenia i rozwoju podstawowych form indywidualnej przedsiębiorczości	o Zna przepisy prawne dotyczące rejestracji, opodatkowania oraz obowiązków administracyjnych związanych z jednoosobową działalnością gospodarczą. o Potrafi doradzać w zakresie wyboru formy prawnej działalności gospodarczej oraz jej przekształcania	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja
[PRAWOJ5_UU12] potrafi sprawnie zdobywać wiedzę i rozwijać swoje profesjonalne umiejętności, korzystając z różnych źródeł (w języku rodzimym i obcym) i nowoczesnych technologii	o Potrafi ocenić poziom swojej wiedzy i umiejętności w kontekście prawa handlowego. o Regularnie analizuje swoje postępy i identyfikuje obszary wymagające dalszego rozwoju.	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
[PRAWOJ5_KK02] ma świadomość konieczności poszerzania kompetencji i kwalifikacji zawodowych, jak również doskonali umiejętności, potrafi samodzielnie wyznaczać kierunki własnego rozwoju i kształcenia w stopniu rozszerzonym i pogłębionym	o Rozumie znaczenie ciągłego doskonalenia swoich kompetencji zawodowych oraz śledzenia zmian w przepisach prawa handlowego i regulacjach rynkowych. o Jest świadomy wpływu nowych regulacji prawnych na praktykę prawniczą i konieczności ich regularnej aktualizacji	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
[PRAWOJ5_WG02] zna terminologię oraz pojęcia z zakresu prawa i dziedzin w nim związanych w stopniu rozszerzonym	o Zna różnorodne definicje i pojęcia charakterystyczne dla prawa handlowego, takie jak osobowość prawna, odpowiedzialność cywilna, likwidacja i upadłość spółek. o Potrafi zastosować te pojęcia w praktyce, analizując konkretne przypadki prawne	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja
[PRAWOJ5_UW05] potrafi dostrzec, analizować oraz posiada umiejętność diagnozowania dylematów moralnych jako i prawnych w pracy zawodowej	o Potrafi rozpoznać sytuacje, w których dochodzi do konfliktu wartości moralnych i norm prawnych. o Umie zidentyfikować kluczowe kwestie etyczne i prawne w konkretnych przypadkach zawodowych	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
[PRAWOJ5_KO03] jest gotowy do aktywnego uczestnictwa w grupach, organizacjach i instytucjach realizujących profesjonalne działania związane z prawem, jednocześnie jest zdolny do porozumiewania się z osobami będącymi i nie będącymi specjalistami w dziedzinie prawa	o Potrafi nawiązywać i utrzymywać relacje z klientami, partnerami biznesowymi, przedstawicielami instytucji publicznych i organizacji społecznych. o Wykazuje umiejętność mediacji i negocjacji w celu osiągnięcia porozumienia między różnymi stronami	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny

	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[PRAWOJ5_UW07] posiada rozwinięte umiejętność rozumienia i analizowania zjawisk społecznych oraz wykorzystywanie tej analizy w pracy zawodowej	o Rozumie, jak zmiany społeczne, takie jak globalizacja, digitalizacja i zmiany demograficzne, wpływają na prawo handlowe. o Potrafi analizować, jak społeczne postawy i zachowania wpływają na stosunki handlowe i regulacje prawne	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_KR07] jest gotowy do podejmowania wyzwań zawodowych, podejmuje trud i odznacza się wytrwałością w realizacji indywidualnych jak i zespołowych działań w zakresie prawa i nauk pokrewnych	o Potrafi wyznaczać sobie ambitne cele zawodowe i konsekwentnie dążyć do ich realizacji, niezależnie od napotykanym trudności. o Wykazuje cierpliwość i wytrwałość w długoterminowych projektach prawnych	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_UO11] potrafi współpracować w zespole i potrafi koordynować prace zespołu przy rozwiązywaniu problemów prawnych, interpretacji aktów prawnych, przygotowywaniu pisemnego lub ustnego stanowiska w sprawie	o Wykazuje chęć i gotowość do angażowania się w skomplikowane projekty prawne oraz rozwiązywania trudnych problemów prawnych. o Potrafi pracować pod presją czasu i w stresujących warunkach, zachowując wysoką jakość pracy.	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WK10] zna i rozumie podstawowe pojęcia i zasady z zakresu ochrony własności przemysłowej i prawa autorskiego oraz rozumie konieczność należytej ochrony własności intelektualnej i zarządzania jej zasobami	o Zna podstawowe pojęcia i instytucje prawa handlowego, takie jak spółki handlowe, przedsiębiorstwa, umowy handlowe. o Potrafi zastosować wiedzę teoretyczną w praktyce, interpretując i analizując konkretne przypadki prawne.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja
Treści przedmiotu	<p>Wprowadzenie do prawa handlowego Miejsca prawa handlowego pośród gałęzi i dyscyplin prawnych Związki prawa handlowego z prawem cywilnym Źródła prawa handlowego Pojęcie przedsiębiorcy</p> <p>Prokura i firma przedsiębiorcy Cywilnoprawne skutki rejestracji przedsiębiorców Spółka cywilna Spółki osobowe Spółka jawna Spółka partnerska Spółka komandytowa Spółka komandytowo-akcyjna Spółki kapitałowe Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Prosta spółka akcyjna Spółka akcyjna Łączenie, podział i przekształcenie spółek Grupy spółek (holdingi) Spółka europejska i Europejskie Zgrupowanie Interesów Gospodarczych Spółdzielnia w prawie polskim i europejskim Zagadnienia ogólne umów handlowych Rodzaje umów handlowych Cechy umów handlowych Umowy handlowe w obrocie towarowym ze szczególnym uwzględnieniem sprzedaży międzynarodowej Umowy o korzystanie z rzeczy (leasing) Umowy o korzystanie z rzeczy i praw (licencyjna, know-how, franchising) Czynności bankowe (umowa rachunku bankowego, umowa kredytu i pożyczki bankowej, akredytywa dokumentowa) Umowy pośrednictwa handlowego (agencyjna, komis, dealerska) Umowy w zakresie działalności transportowej (umowa przewozu, umowa spedycji) Faktoring i forfaiting Papiery wartościowe w obrocie gospodarczym</p>		
Wymagania wstępne i dodatkowe	konieczność zaliczenia przedmiotu prawo cywilne I i II		

Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	wypowiedź ustna - pytanie 2	60.0%	33.0%
	wypowiedź ustna - pytanie 1	60.0%	34.0%
	wypowiedź ustna - pytanie 3	60.0%	33.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	red. W.J. Katner "Prawo gospodarcze i handlowe, Warszawa (najnowsze wydanie), A. Kidyba Prawo handlowe , Warszawa (najnowsze wydanie) B. Gliniecki (red.), Leksykon Prawa Spółek , C.H. Beck Polish commercial law in a nutshell / Bartosz Kucharski Polish commercial law : an introduction / Robert Lewandowski	
	Uzupełniająca lista lektur	A. Kidyba, Kodeks spółek handlowych.Komentarz, Warszawa (najnowsze wydanie) red. Z. Jara, Kodeks spółek handlowych. Komentarz, Warszawa (najnowsze wydanie)	
	Adresy eZasobów		
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	Kodeks cywilny jako źródło prawa handlowego o szczególnym znaczeniu? W jaki sposób może powstać spółka z o.o. i co jest potrzebne do jej zarejestrowania? Co zawiera plan połączenia i jaka jest jego rola w procesie łączenia spółek?		
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy		

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.