

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Prawo handlowe II - ćwiczenia, PG_00137806						
Kierunek studiów	Prawo (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2025 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu		2027/2028			
Poziom kształcenia	jednolite magisterskie	Grupa zajęć		Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów			
Forma studiów	stacjonarne	Sposób realizacji		na uczelni			
Rok studiów	3	Język wykładowy		polski			
Semestr studiów	6	Liczba punktów ECTS		3.0			
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia		zaliczenie			
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr Robert Obrzud					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	0.0	30.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	30		0.0		45.0	75
Cel przedmiotu	Zapoznanie studentów z cywilnoprawnymi zagadnieniami obrotu gospodarczego, ze szczególnym uwzględnieniem konstrukcji prawnej spółek handlowych, spółdzielni, czynności handlowych w tym specyfiki umów zawieranych w obrocie handlowym oraz ich typowych postaci oraz zagadnieniami prawa upadłościowego oraz restrukturyzacyjnego.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[PRAWOJ5_UW05] potrafi dostrzec i analizować dylematy moralne, generować ich rozwiązania i uzasadniać przyjęte stanowisko	Potrafi identyfikować i analizować dylematy moralne występujące w praktyce społecznej i zawodowej, z wykorzystaniem podstawowych kategorii etycznych. Potrafi proponować możliwe rozwiązania dylematów moralnych oraz uzasadniać przyjęte stanowisko, odwołując się do norm etycznych, zasad prawa i argumentacji racjonalnej.	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja
	[PRAWOJ5_KO03] jest gotowy do aktywnego uczestnictwa w podmiotach realizujących profesjonalne działania związane z prawem	Potrafi analizować akty prawne oraz interpretować przepisy prawa handlowego w kontekście konkretnych stanów faktycznych.	[SK1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SK5] realizacja zadania problemowego
	[PRAWOJ5_WG04] ma uporządkowaną wiedzę o rodzajach stosunków prawnych i o rządzących nimi prawidłowościach	Posiada wiedzę na temat podstawowych instytucji prawa handlowego, w tym regulacji dotyczących spółek handlowych oraz ich funkcjonowania	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SW5] realizacja zadania problemowego
	[PRAWOJ5_UW03] potrafi posługiwać się złożonymi ujęciami teoretycznymi i stosować je adekwatnie do rozwiązywanego problemu prawnego	Potrafi posługiwać się złożonymi ujęciami teoretycznymi dotyczącymi prawa spółek handlowych i stosować je adekwatnie do rozwiązywania problemów prawnych związanych z funkcjonowaniem podmiotów gospodarczych.	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SU5] realizacja zadania problemowego
	[PRAWOJ5_UK08] ma umiejętności językowe w zakresie dziedzin nauki i dyscyplin naukowych, właściwych dla studiowanego kierunku studiów, zgodne z wymaganiami określonymi dla poziomu B2+ Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego	Ma umiejętności językowe pozwalające na analizę i interpretację przepisów prawa handlowego oraz przygotowanie dokumentacji korporacyjnej w języku polskim i angielskim, zgodnie z wymaganiami określonymi dla poziomu B2+ Europejskiego Systemu Opisu Kształcenia Językowego.	[SU1] wypowiedź ustna/rozmowa/ dyskusja [SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SU5] realizacja zadania problemowego
Treści przedmiotu	Zagadnienia ogólne umów handlowych Rodzaje umów handlowych Cechy umów handlowych Umowy handlowe w obrocie towarowym ze szczególnym uwzględnieniem sprzedaży międzynarodowej Umowy o korzystanie z rzeczy (leasing) Umowy o korzystanie z rzeczy i praw (licencyjna, know-how, franchising) Czynności bankowe (umowa rachunku bankowego, umowa kredytu i pożyczki bankowej, akredytywa dokumentowa) Umowy pośrednictwa Faktoring i forfaiting Papiery wartościowe w obrocie gospodarczym handlowego (agencyjna, komis, dealerska) Umowy w zakresie działalności transportowej (umowa przewozu, umowa spedycji). Podstawy i przesłanki upadłości oraz restrukturyzacji		
Wymagania wstępne i dodatkowe			
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	Kolokwium	51.0%	100.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	W.J. Katner, Prawo gospodarcze i handlowe, Warszawa (najnowsze wydanie), A. Kidyba, Prawo handlowe, Warszawa (najnowsze wydanie) Z. Jara, Kodeks Spółek Handlowych. Komentarz, Warszawa (najnowsze wydanie)	
	Uzupełniająca lista lektur	R. Lewandowski, Polish commercial law: an introduction, Warszawa (najnowsze wydanie)	
	Adresy eZasobów		

Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	Omów pojęcie i cechy umów handlowych oraz wskaż ich znaczenie w obrocie gospodarczym. Przedstaw rodzaje umów handlowych, ze szczególnym uwzględnieniem umów występujących w obrocie towarowym, w tym sprzedaży międzynarodowej. Scharakteryzuj umowy o korzystanie z rzeczy i praw, w szczególności leasing, umowę licencyjną, know-how oraz franchising, wskazując ich podstawowe elementy konstrukcyjne. Wyjaśnij istotę czynności bankowych w obrocie handlowym, omawiając umowę rachunku bankowego, umowę kredytu, pożyczkę bankową oraz akredytywę dokumentową. Omów wybrane umowy pośrednictwa i finansowania działalności gospodarczej, w szczególności umowę agencyjną, komisową i dealerską oraz factoring i forfaiting, a także wskaż ich znaczenie w praktyce gospodarczej.
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.