

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Międzynarodowe prawo handlowe - wykład , PG_00137868						
Kierunek studiów	Prawo (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2025 r.		Rok akademicki realizacji przedmiotu		2028/2029		
Poziom kształcenia	jednolite magisterskie		Grupa zajęć		Grupa zajęć fakultatywnych		
Forma studiów	stacjonarne		Sposób realizacji		na uczelni		
Rok studiów	4		Język wykładowy		polski PL		
Semestr studiów	8		Liczba punktów ECTS		3.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki		Forma zaliczenia		egzamin		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Cywilnego -> Zakład Prawa Prywatnego Międzynarodowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr hab. Sylwia Majkowska-Szulc				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	30.0	0.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	30		0.0		45.0	75
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest uporządkowanie wiedzy studentów z zakresu europejskiego i międzynarodowego prawa handlowego, jak również wykształcenie zdolności publicznego prezentowania treści z ww. przedmiotu.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[PRAWOJ5_UW05] potrafi dostrzec i analizować dylematy moralne, generować ich rozwiązania i uzasadniać przyjęte stanowisko	-	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WK10] w pogłębionym stopniu zna zasady etycznego i właściwego komunikowania się językiem prawnym i prawniczym	-	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WG05] w pogłębionym stopniu identyfikuje różnorodne formy życia społecznego, w tym prawa i obowiązki jednostek w różnych kontekstach, ze szczególnym uwzględnieniem zjawisk naruszania prawa i ich konsekwencji	Student zna terminologię oraz pojęcia z zakresu międzynarodowego prawa handlowego i dziedzin z nim związanych w stopniu rozszerzonym	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_KO03] jest gotowy do aktywnego uczestnictwa w podmiotach realizujących profesjonalne działania związane z prawem	-	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WK09] ma pogłębioną wiedzę na temat instytucji i konstrukcji prawnych charakterystycznych dla różnych dziedzin prawa, w tym wybranych szczególnych obszarów prawa omawianych w toku studiów	-	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny

Treści przedmiotu	I. Część ogólna Źródła międzynarodowego prawa handlowego - charakterystyka ogólna Umowy multilateralne (m. in. WTO Law) Umowy bilateralne (m. in. CETA, TTIP) Środki jednostronne Harmonizacja prawa prywatnego Międzynarodowe zwyczaje handlowe Wzory Międzynarodowej Izby Handlowej i innych organizacji Zakres podmiotowy międzynarodowych transakcji handlowych: Zakres statutu personalnego spółki Oddziały zagraniczne przedsiębiorców Międzynarodowe osoby prawne Transgraniczne przekształcenia spółek Upadłość międzynarodowa Kontrakty: Prawo właściwe dla kontraktu Sposoby oraz forma zawarcia Treść kontraktu Język kontraktu (wyznaczenie, poszukiwanie prawa właściwego dla wykładni umów) Zabezpieczanie wierzytelności Wykonanie zobowiązania i jego naruszenie Rozliczenia w międzynarodowych transakcjach handlowych: Waluta Akredytywa, inkaso oraz inne sposoby rozliczeń, kredytowanie transakcji,
-------------------	---

forfaiting, factoring

zmiany podmiotowe w stosunku wynikającym z kontraktu

przedawnienie rozstrzyganie sporów

II. Część szczegółowa:

Umowa sprzedaży:

Kolizyjnoprawne regulacje umowy sprzedaży

Konwencja wiedeńska

Reguły Incoterms

Umowy kompensacyjne i umowa barterowa:

Pojęcie

Struktura

Rodzaje transakcji kompensacyjnych

Umowa offsetowa

Przewóz i spedycja

Leasing:

Koncepcje

Prawo jednolite

Związek umowy leasingu z umową dostawy

Umowa o dzieło i umowy pokrewne

Umowy o pośrednictwo handlowe:

Pośrednictwo i reprezentacja

Umowa agencyjna

Umowa dystrybucyjną

Franchising

Umowy nienazwane o pośrednictwo handlowe

	Umowy o świadczenie usług								
	Umowy licencyjne i pokrewne:								
	Licencje z zakresu własności przemysłowej i autorsko-prawne								
	Umowa o produkcję utworu audiowizualnego								
	Umowy o rozpowszechnianie utworów audiowizualnych								
	Umowa o stworzenie utworu multimedialnego								
	Licencje								
	Creative commons								
	Umowy o lokowanie produktu								
	Umowa merchandisingu								
	Umowa o format telewizyjny								
	Umowy o współpracy gospodarczej:								
	Umowa o kooperację przemysłową								
	Umowy o współdziałanie (join venture)								
	Umowy koncernowe								
Porozumienia kartelowe									
Wymagania wstępne i dodatkowe									
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	<table><tr><td>Sposób oceniania (składowe)</td><td>Próg zaliczeniowy</td><td>Składowa oceny końcowej</td></tr><tr><td>egzamin</td><td>51.0%</td><td>100.0%</td></tr></table>	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej	egzamin	51.0%	100.0%		
Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej							
egzamin	51.0%	100.0%							
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	W. Popiołek (red.), Międzynarodowe prawo handlowe. System Prawa Handlowego. Tom 9, Seria: System Prawa Handlowego, Beck, Warszawa 2013. Baza Legalis; https://www.ksiegarnia.beck.pl/9800-miedzynarodowe-prawo-handlowe-system-prawa-handlowego-tom-9-stanislaw-wlodyka - Herbert Kronke, THE UN SALES CONVENTION, THE UNIDROIT CONTRACT PRINCIPLES AND THE WAY BEYOND JOURNAL OF LAW AND COMMERCE Vol. 25 (2005)							
	Uzupełniająca lista lektur	W. Kocot, METODY ROZSTRZYGANIA KOLIZJI NIEKWALIFIKOWANYCH WZORCOW KONTRAKTOWYCH W SWIETLE KONWENCJI WIEDENSKIEJ, STUDIA IURIDICA XXXVI/1998 - Kirton, John J., and M. J. Trebilcock. Hard Choices, Soft Law: Voluntary Standards in Global Trade, Environment and Social Governance. Routledge, 2016. EBSCOhost, search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e000xww&AN=1480682&lang=pl&site=ehost-live. - Mavroidis, Petros C. The Regulation of International Trade: The WTO Agreements on Trade in Goods. The MIT Press, 2016. EBSCOhost, search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=e000xww&AN=1238005&lang=pl&site=ehost-live.							
	Adresy eZasobów								

Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	-
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.