

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Prawo umów gospodarczych - wykład , PG_00137897						
Kierunek studiów	Prawo (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2025 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu			2028/2029		
Poziom kształcenia	jednolite magisterskie	Grupa zajęć			Grupa zajęć fakultatywnych		
Forma studiów	stacjonarne	Sposób realizacji			na uczelni		
Rok studiów	4	Język wykładowy			polski		
Semestr studiów	8	Liczba punktów ECTS			3.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia			egzamin		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr hab. Bartłomiej Gliniecki					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	30.0	0.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	30		0.0		45.0	75
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest ukazanie studentom zasad zawierania, wykonywania oraz odpowiedzialności za niewykonanie umów w obrocie gospodarczym oraz przedstawienie typowych konstrukcji prawnych służących minimalizacji ryzyka kontraktowego związanego z niewykonaniem umowy przez kontrahenta. Studenci poznają typowe nazwane i nienazwane umowy stosowane w obrocie gospodarczym, w szczególności pomiędzy przedsiębiorcami i z udziałem przedsiębiorców.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[PRAWOJ5_KO03] jest gotowy do aktywnego uczestnictwa w podmiotach realizujących profesjonalne działania związane z prawem	Jest w stanie stawić czoło wyzwaniom związanym z opracowaniem projektu umowy gospodarczej, analizą takiej umowy albo sytuacji problemowej dotyczącej nienależytego wykonania takiej umowy w podmiotach prowadzących działalność gospodarczą oraz w podmiotach publicznych.	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_UW05] potrafi dostrzec i analizować dylematy moralne, generować ich rozwiązania i uzasadniać przyjęte stanowisko	Umie zidentyfikować przyczynę i konsekwencję nienależytego wykonania umowy gospodarczej, a także określić dostępne środki zaradcze.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WK10] w pogłębionym stopniu zna zasady etycznego i właściwego komunikowania się językiem prawnym i prawniczym	Ma świadomość znaczenia określonych wyrażen w języku prawnym właściwym dla stosunków umownych oraz ich potencjalnej odmienności znaczeniowej w porównaniu do języka potocznego.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WK09] ma pogłębioną wiedzę na temat instytucji i konstrukcji prawnych charakterystycznych dla różnych dziedzin prawa, w tym wybranych szczególnych obszarów prawa omawianych w toku studiów	Zna zastosowanie, prawa i obowiązki oraz zakres regulacji odnoszące się do wybranych typów umów gospodarczych.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[PRAWOJ5_WG05] w pogłębionym stopniu identyfikuje różnorodne formy życia społecznego, w tym prawa i obowiązki jednostek w różnych kontekstach, ze szczególnym uwzględnieniem zjawisk naruszania prawa i ich konsekwencji	Zna zasady wykonywania umów gospodarczych oraz odpowiedzialności za ich niewykonanie, z uwzględnieniem przepisów szczególnych regulujących te kwestie w odniesieniu do niektórych typów umów lub stosunków gospodarczych.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
Treści przedmiotu	1. Umowy w obrocie gospodarczym - specyfika kontraktowania (w szczególności podstawowe zasady zawierania i wykonywania umów gospodarczych) 2. Terminy zapłaty w transakcjach handlowych 3. Umowa sprzedaży towarów określenie momentu przejścia ryzyka na kupującego, klauzule Incoterms, odpowiedzialność za wady w umowach dwustronnie handlowych 4. Umowy dotyczące przedsiębiorstwa (w tym zbycia przedsiębiorstwa i oddanie przedsiębiorstwa do korzystania, sprzedaż udziałów i akcji w spółkach kapitałowych, due dilligence) 5. Umowy w procesie budowlanym umowa deweloperska, umowa o roboty budowlane, umowa o generalne wykonawstwo inwestycji, umowa o zastępstwo inwestycyjne 6. Umowa korzystania z rzeczy i praw (leasing, franchising) 7. Umowy stosowane przez banki (kredyt, rachunek bankowy, gwarancja bankowa, factoring, forfaiting) 8. Umowy inwestycyjne 9. Umowy pośrednictwa handlowego umowa agencyjna, dystrybucyjna, umowa komisu 10. Umowy transportowe 11. Umowy o współpracy przedsiębiorców (umowy kooperacyjne) - konsorcjum, joint venture, umowy kompensacyjne, kartelowe 12. Zabezpieczenia przed skutkami niewykonania/należytego wykonania umowy: kaucja, rachunek powierniczy, gwarancja bankowa, weksel, akredytywa		
Wymagania wstępne i dodatkowe			
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	Egzamin	51.0%	100.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	M. Stec (red.), System Prawa Handlowego, Warszawa , tom 5a, 5b, 5c CH.BECK, dostępna w Systemie Informacji LEGALIS W. Katner (red.), System Prawa Prywatnego , Warszawa, tom IX Wydawnictwo C.H. BECK , dostępne w Systemie Informacji Prawnej LEGALIS J. Rajski (red.), System Prawa Prywatnego , Warszawa, tom VII Wydawnictwo C.H. BECK , dostępne w Systemie Informacji Prawnej LEGALIS	
	Uzupełniająca lista lektur	A. Cempura, A. Kasolik, Metodyka sporządzania umów gospodarczych, WOLTERS KLUWER, aktualne wydanie	
	Adresy eZasobów		

Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	1. Jaka jest treść i charakter prawny umowy o generalne wykonawstwo inwestycji? 2. Jakie są ustawowe instrumenty ochrony praw nabywcy zawierającego umowę deweloperską? 3. Jakie są zasady podziału kosztów i ryzyka dostawy towaru według reguły FCA Incoterms? 4. Jakie sankcje za nieterminową zapłatę przewidują przepisy w przypadku umów handlowych zawieranych pomiędzy przedsiębiorcami? 5. Jaka jest treść i charakter prawny umowy franczyzy?
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.