

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Civil and Business Law in International Trade (Wykład), PG_00129794						
Kierunek studiów	International Business (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2025 r.		Rok akademicki realizacji przedmiotu		2026/2027		
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie		Grupa zajęć		Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów		
Forma studiów	stacjonarne		Sposób realizacji		na uczelni		
Rok studiów	2		Język wykładowy		polski		
Semestr studiów	3		Liczba punktów ECTS		2.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki		Forma zaliczenia		zaliczenie		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr Maciej Zejda				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	30.0	0.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	30		5.0		15.0	50
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest zapewnienie studentom wszechstronnego zrozumienia ram prawnych, które rządzą międzynarodowymi transakcjami biznesowymi, zwłaszcza w zakresie relacji między ekonomią i biznesem oraz podstawowych pojęć dotyczących prawa cywilnego i handlowego w międzynarodowym obrocie gospodarczym. Przedmiot ten ma też na celu wyposażenie studentów w wiedzę i umiejętności niezbędne do poruszania się w złożonym i ciągle zmieniającym się środowisku prawnych aspektów międzynarodowego handlu.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[IBL3_K05] jest gotowy do wykonywania swojej roli zawodowej w sposób odpowiedzialny, przestrzegając etyki biznesu i standardów biznesowych w środowisku pracy	Student jest gotowy do wykonywania swojej roli zawodowej w sposób odpowiedzialny, przestrzegając etyki biznesu i standardów prawno- biznesowych w środowisku pracy. Student korzysta z konsultacji z prowadzącym w celu pogłębienia refleksji nad odpowiedzialnym pełnieniem roli zawodowej oraz stosowaniem zasad etyki i standardów biznesowych w praktyce.	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_U10] potrafi planować i realizować własne uczenie się przez całe życie w dziedzinie biznesu międzynarodowego	Student potrafi planować i realizować własne uczenie się przez całe życie w prawnych aspektach biznesu międzynarodowego.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_W05] zna i rozumie podstawowe zasady zakładania i rozwijania różnych form przedsiębiorczości	Student zna i rozumie prawne zasady zakładania i rozwijania różnych form przedsiębiorczości na rynku międzynarodowym.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_U04] potrafi stosować podstawowe regulacje i standardy determinujące działalność gospodarczą	Student potrafi stosować podstawowe regulacje i standardy determinujące działalność gospodarczą.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_K03] jest gotowy do udziału w współorganizacji działań dla otoczenia społecznego i wypełnienia społecznych obowiązków interesariuszy biznesu międzynarodowego	Student jest gotowy do udziału w współorganizacji działań dla otoczenia społecznego i wypełnienia społecznych obowiązków interesariuszy biznesu międzynarodowego.	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_U03] potrafi wykonywać zadania w warunkach niepewności, rozwiązywać skomplikowane problemy biznesu międzynarodowego, dokonując odpowiedniego doboru źródeł, przeprowadzając krytyczną analizę i syntezę zebranych informacji i danych	Student potrafi wykonywać zadania w warunkach niepewności, rozwiązywać e problemy prawa cywilnego i handlowego, dokonując odpowiedniego doboru źródeł, przeprowadzając krytyczną analizę i syntezę zebranych informacji i danych.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_W09] zna i rozumie podstawowe zasady ekonomiczne, prawne i inne uwarunkowania różnych działań związanych z nadaną kwalifikacją	Student zna i rozumie podstawowe zasady prawne działań związanych z nadaną kwalifikacją.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_W01] posiada wiedzę z zakresu ekonomii i finansów, obejmującą krytyczne zrozumienie teorii biznesu międzynarodowego	Student posiada wiedzę z zakresu prawa cywilnego i międzynarodowego prawa handlowego, obejmującą krytyczne zrozumienie teorii.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_U05] potrafi identyfikować i oceniać wybrane ryzyka związane z biznesem międzynarodowym	Student potrafi identyfikować i oceniać wybrane prawne ryzyka związane z biznesem międzynarodowym.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[IBL3_W02] zna i rozumie podstawowe pojęcia i terminologię z zakresu biznesu międzynarodowego, międzynarodowych stosunków gospodarczych i finansowych oraz dziedzin pokrewnych	Student zna i rozumie podstawowe pojęcia i terminologię z zakresu prawa cywilnego i międzynarodowego prawa handlowego.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny

Treści przedmiotu	1. Zakres prawa cywilnego i handlowego Rola prawa prywatnego w handlu Źródła prawa cywilnego i handlowego w handlu międzynarodowym 2. Prowadzenie działalności gospodarczej w Polsce i za granicą Wymagania prawne związane z rozpoczęciem działalności gospodarczej Kryteria prawne określające miejsce prowadzenia działalności Podmioty prawne (narzędzia) prowadzenia działalności - osoby fizyczne, spółki osobowe i kapitałowe, fundacje i inne 3. Narzędzia prawne dla dokonywania inwestycji za granicą Inwestycje bezpośrednie Formy reprezentacji handlowej Biuro zagraniczne Spółka zależna Joint-venture 4. Przekształcenia spółek Możliwości przekształceń spółek Konsekwencje przekształceń Transgraniczne przekształcenia 5. Wykonywanie umów w handlu międzynarodowym Prawne ramy umów międzynarodowych Tworzenie umów Typowe elementy umów Prawne konsekwencje niewykonania umowy Rodzaje środków zabezpieczenia umów 6. Umowa sprzedaży międzynarodowej towarów zgodnie z Konwencją o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów (CISG) Koncepcja towaru" i zakres Konwencji
-------------------	--

	Oferta i tworzenie umowy		
	Obowiązki sprzedawcy		
	Obowiązki nabywcy		
	Niewykonanie umowy		
	Przeniesienie ryzyka zgodnie z CISG i zasadami Incoterms 2010		
	7. Rola własności intelektualnej we współczesnym handlu międzynarodowym		
	Koncepcja praw własności intelektualnej i ich znaczenie ekonomiczne		
	Ochrona praw własności intelektualnej jako temat dyskusji między państwami członkowskimi WTO		
	Współczesny handel międzynarodowy i prawa własności intelektualnej - wyzwania i trendy		
	8. Międzynarodowe arbitraż handlowy		
	Arbitraż jako alternatywna metoda rozwiązywania sporów prawnych		
	Zalety i wady arbitrażu		
	Zasady postępowania arbitrażowego		
	Wymagania wstępne i dodatkowe		
	Podstawowa znajomość aspektów prawnych.		
	Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy
		Zaliczenie pisemne w formie opisowej	100.0%
	Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	The Polish Law Collection. Business Law / Gen. ed. Danuta Kierzkowska. Encyclopedia of law and economics. Vol. 2 Civil law and economics / ed. by Boudewijn Bouckart, Gerrit De Geest.
		Uzupełniająca lista lektur	August R., International Business Law. Text, cases, and readings, 2004
		Adresy eZasobów	Adresy na platformie eNauczanie:
	Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania		
	Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy	

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.