

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Prawo gospodarcze (Wykład), PG_00170103						
Kierunek studiów	Międzynarodowe stosunki gospodarcze (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2025 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu		2025/2026			
Poziom kształcenia	II stopnia	Grupa zajęć		Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów			
Forma studiów	stacjonarne	Sposób realizacji		na uczelni			
Rok studiów	1	Język wykładowy		polski			
Semestr studiów	1	Liczba punktów ECTS		6.0			
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia		zaliczenie			
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Prawa i Administracji -> Katedra Prawa Handlowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr hab. Grzegorz Sikorski					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	30.0	0.0	0.0	0.0	0.0	30
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	30		23.0		97.0	150
Cel przedmiotu	Zapoznanie studentów z cywilnoprawnymi zagadnieniami obrotu gospodarczego, ze szczególnym uwzględnieniem konstrukcji prawnej spółek handlowych, spółdzielni, czynności handlowych w tym specyfiki umów zawieranych w obrocie handlowym oraz ich typowych postaci.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Effekt kierunkowy	Effekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[MSGMU2_U16] samodzielnie planuje i realizuje uczenie się przez całe życie, uzupełnia i doskonali nabytą wiedzę i umiejętności, jest otwarty na nowe pomysły i techniki, potrafi inspirować i organizować proces nauczania innych osób	o Rozumie znaczenie ciągłego doskonalenia swoich kompetencji zawodowych oraz śledzenia zmian w przepisach prawa handlowego i regulacjach rynkowych. o Jest świadomy wpływu nowych regulacji prawnych na praktykę prawniczą i konieczności ich regularnej aktualizacji	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_W03] zna i rozumie rodzaje więzi ekonomicznych oraz rządzące nimi prawidłowości, rozumie uwarunkowania oraz zasady funkcjonowania rynku i mechanizmu rynkowego, w aspekcie krajowym, międzynarodowym i globalnym	o Dokładnie analizuje wymagania i cele zadania przed przystąpieniem do jego realizacji. o Zbiera i przygotowuje niezbędne materiały oraz informacje potrzebne do wykonania zadania	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_K05] jest gotów do inicjowania działań na rzecz interesu publicznego, inspirowania oraz organizowania projektów na rzecz środowiska i otoczenia biznesu międzynarodowego, w zgodzie z ideą zrównoważonego rozwoju i wynikającymi z niej wymaganiami prawnymi, ekonomicznymi, ekologicznymi, politycznymi i społecznymi	o Potrafi prawidłowo interpretować i stosować przepisy prawa handlowego w różnych sytuacjach zawodowych. o Zna przepisy dotyczące spółek handlowych, umów handlowych, obrotu gospodarczego oraz upadłości i restrukturyzacji.	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_K06] jest gotów do samodzielnego identyfikowania, diagnozowania i odpowiedzialnego rozstrzygania dylematów oraz różnych wariantów rozwiązań związanych z wykonywaniem zawodu i rozwijaniem dorobku zawodowego	o Rozumie znaczenie ciągłego doskonalenia swoich kompetencji zawodowych oraz śledzenia zmian w przepisach prawa handlowego i regulacjach rynkowych. o Jest świadomy wpływu nowych regulacji prawnych na praktykę prawniczą i konieczności ich regularnej aktualizacji	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_W07] ma pogłębioną wiedzę na temat wybranych reguł i norm (prawnych, organizacyjnych, etycznych) warunkujących funkcjonowanie struktur i instytucji ekonomicznych na rynku międzynarodowym, rozumie rządzące nimi prawidłowości, zachodzące w nich zmiany i ich źródła oraz ich wpływ na funkcjonowanie podmiotów gospodarczych	o Dokładnie analizuje wymagania i cele zadania przed przystąpieniem do jego realizacji. o Zbiera i przygotowuje niezbędne materiały oraz informacje potrzebne do wykonania zadania	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_K02] jest gotów do krytycznej oceny poziomu posiadanej wiedzy, umiejętności i kompetencji zawodowych w obszarze międzynarodowych stosunków gospodarczych	o Zna przepisy prawne dotyczące rejestracji, opodatkowania oraz obowiązków administracyjnych związanych z jednoosobową działalnością gospodarczą. o Potrafi doradzać w zakresie wyboru formy prawnej działalności gospodarczej oraz jej przekształcania	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_W10] dysponuje pogłębioną wiedzą z zakresu uwarunkowań prawnych, kulturowych i finansowych związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej, w szczególności o charakterze międzynarodowym	o Zna przepisy prawne dotyczące tworzenia i realizacji projektów społecznych. o Potrafi przygotować dokumentację prawną niezbędną do realizacji projektu, w tym umowy, regulaminy oraz inne wymagane dokumenty.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny

	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[MSGMU2_W08] zna i rozumie pojęcia i zasady z zakresu ochrony własności intelektualnej (przemysłowej) i prawa autorskiego oraz rozumie konieczność zarządzania zasobami własności intelektualnej	o Potrafi rozpoznać sytuację, w których dochodzi do konfliktu wartości moralnych i norm prawnych. o Umie zidentyfikować kluczowe kwestie etyczne i prawne w konkretnych przypadkach zawodowych	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_U04] potrafi wykorzystywać posiadaną wiedzę do formułowania i rozwiązywania złożonych problemów związanych z funkcjonowaniem podmiotów gospodarczych na rynku międzynarodowym, ze szczególnym uwzględnieniem rynku Unii Europejskiej	o Potrafi zidentyfikować podstawowe zjawiska prawne zachodzące w obszarze prawa handlowego. o Analizuje powiązania pomiędzy różnymi gałęziami prawa handlowego a innymi obszarami prawa oraz nauk prawnych.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_K01] jest gotów do uznawania znaczenia wiedzy z zakresu ekonomii w procesie identyfikacji i rozwiązywania problemów w obszarze międzynarodowych stosunków gospodarczych oraz zasięgania opinii ekspertów w przypadku trudności z ich samodzielnym rozwiązaniem	o Rozumie, czym są patenty, znaki towarowe, wzory użytkowe i wzory przemysłowe oraz zna proces ich rejestracji. o Potrafi zidentyfikować naruszenia własności przemysłowej oraz zna procedury ochrony przed takimi naruszeniami	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_W12] w pogłębionym stopniu zna i rozumie zasady tworzenia oraz rozwoju podmiotów gospodarczych, w tym form indywidualnej przedsiębiorczości	o Wykorzystuje wiedzę z ekonomii, socjologii, politologii i zarządzania w celu pełniejszego zrozumienia kontekstu prawnego. o Potrafi analizować problemy prawne z perspektywy interdyscyplinarnej, uwzględniając różne aspekty społeczne, ekonomiczne i polityczne.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSGMU2_U05] potrafi posługiwać się regułami i standardami dotyczącymi działalności gospodarczej w celu rozwiązania złożonych i nietypowych problemów wynikających z międzynarodowej współpracy gospodarczej	o Potrafi zidentyfikować podstawowe zjawiska prawne zachodzące w obszarze prawa handlowego. o Analizuje powiązania pomiędzy różnymi gałęziami prawa handlowego a innymi obszarami prawa oraz nauk prawnych.	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny

Treści przedmiotu	Wprowadzenie do prawa handlowego Miejsca prawa handlowego pośród gałęzi i dyscyplin prawnych Związki prawa handlowego z prawem cywilnym Źródła prawa handlowego Pojęcie przedsiębiorcy Prokura i firma przedsiębiorcy Cywilnoprawne skutki rejestracji przedsiębiorców Spółka cywilna Spółki osobowe Spółka jawna Spółka partnerska Spółka komandytowa Spółka komandytowo-akcyjna Spółki kapitałowe Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Prosta spółka akcyjna Spółka akcyjna Łączenie, podział i przekształcenie spółek Grupy spółek (holdingi) Spółka europejska i Europejskie Zgrupowanie Interesów Gospodarczych Spółdzielnia w prawie polskim i europejskim Zagadnienia ogólne umów handlowych Rodzaje umów handlowych Cechy umów handlowych Umowy handlowe w obrocie towarowym ze szczególnym uwzględnieniem sprzedaży międzynarodowej Umowy o korzystanie z rzeczy (leasing) Umowy o korzystanie z rzeczy i praw (licencyjna, know-how, franchising) Czynności bankowe (umowa rachunku bankowego, umowa kredytu i pożyczki bankowej, akredytywa dokumentowa) Umowy pośrednictwa handlowego (agencyjna, komis, dealerska) Umowy w zakresie działalności transportowej (umowa przewozu, umowa spedycji) Faktoring i forfaiting Papiery wartościowe w obrocie gospodarczym Wątpliwości powstałe na etapie nauki lub problemy interpretacyjne rozwiązywane również podczas konsultacji.		
Wymagania wstępne i dodatkowe			
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	pisemny egzamin testowy	51.0%	100.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	W. J. Katner, Prawo handlowe i gospodarcze, Warszawa (najnowsze wydanie)	
		A. Witosz, prawo gospodarcze dla ekonomistów, Warszawa (najnowsze wydanie)	
		B. Gliniecki, Leksykon prawa spółek, Warszawa CH Beck	
		R. Lewandowski, Commerncial Law. Introduction, Warszawa (najnowsze wydanie)	
		G. Sikorski, w: Kodeks spółek handlowych. Komentarz, red. Wrzecionek	
	Uzupełniająca lista lektur	A. Kidyba, Kodeks spółek handlowych. Komentarz, Warszawa (najnowsze wydanie)	
	Adresy eZasobów		
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	Kodeks cywilny jako źródło prawa handlowego o szczególnym znaczeniu?		
	W jaki sposób może powstać spółka z o.o. i co jest potrzebne do jej zarejestrowania?		
	Co zawiera plan połączenia i jaka jest jego rola w procesie łączenia spółek?		
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy		

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.