

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Formy transakcji w handlu zagranicznym (Wykład), PG_00172241						
Kierunek studiów	Międzynarodowe stosunki gospodarcze (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2025 r.		Rok akademicki realizacji przedmiotu		2026/2027		
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie		Grupa zajęć		Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów		
Forma studiów	niestacjonarne		Sposób realizacji		na uczelni		
Rok studiów	2		Język wykładowy		polski		
Semestr studiów	4		Liczba punktów ECTS		1.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki		Forma zaliczenia		egzamin		
Jednostka prowadząca							
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot		dr Anna Sperska				
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	14.0	0.0	0.0	0.0	0.0	14
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	14		5.0		6.0	25
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest przekazanie pogłębionej wiedzy na temat różnych form transakcji handlowych realizowanych na rynku międzynarodowym. Analiza case studies pozwoli na zidentyfikowanie korzyści i kosztów wynikających dla podmiotów gospodarczych z wyboru konkretnej formy transakcji						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[MSG3_U06] potrafi zidentyfikować wybrane rodzaje ryzyka związanego z działalnością międzynarodową przedsiębiorstw oraz prawidłowo ocenić ich konsekwencje	student potrafi zidentyfikować wybrane rodzaje ryzyka związanego z realizacją transakcji handlu zagranicznego oraz prawidłowo ocenić ich konsekwencje	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSG3_W06] zna i rozumie relacje między podmiotami gospodarczymi i instytucjami publicznymi funkcjonującymi w sferze krajowej, międzynarodowej i międzykulturowej	student zna i rozumie relacje między podmiotami gospodarczymi i instytucjami publicznymi w związku z realizacją transakcji handlowych na rynku międzynarodowym	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSG3_U07] potrafi realizować transakcje handlowe na rynku międzynarodowym, wybrać i zastosować odpowiednią formę rozliczenia transakcji, analizować i krytycznie oceniać przebieg transakcji	student potrafi analizować i krytycznie oceniać przebieg transakcji	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSG3_W16] zna i rozumie w zaawansowanym stopniu zasady zawierania oraz realizacji transakcji handlowych na rynku międzynarodowym	student zna i rozumie w zaawansowanym stopniu zasady zawierania oraz realizacji transakcji handlowych na rynku międzynarodowym W ramach wykładu student wykazuje gotowość do korzystania z konsultacji w celu pogłębienia wiedzy i przygotowania do egzaminu	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny
	[MSG3_U05] potrafi posługiwać się podstawowymi przepisami i standardami warunkującymi działalność gospodarczą oraz zasadami rachunkowości w celu rozwiązania konkretnego zadania z zakresu działalności przedsiębiorstw	student potrafi posługiwać się podstawowymi przepisami i standardami warunkującymi działalność gospodarczą oraz zasadami przygotowania i realizacji transakcji handlu zagranicznego	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny
Treści przedmiotu	1. Transakcje w handlu zagranicznym - definicje i specyfika procesu. 2. Transakcje handlowe i niehandlowe. 3. Klasyczne formy transakcji. 4. Transakcje specyficzne. 5. Istota i rodzaje transakcji wiązanych. 6. Istota i rodzaje transakcji wymiennych. 7. Case studies - analiza korzyści i kosztów wybranych form transakcji		
Wymagania wstępne i dodatkowe	Brak		
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	Egzamin	51.0%	100.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	1. Grottel M., (co-author), Introduction to International Trade, ed. A. Fornalska-Skurczyńska, M. Skurczyński, Gdańsk University Press, Gdańsk 2016. 2. Podręcznik spedytora - transport, spedycja i logistyka, red. D. Marciniak-Neider i J. Neider, Polska Izba Spedycji i Logistyki, Gdynia 2020, rozdz. IV, V. 3. Stępień B., Handel zagraniczny - poradnik dla praktyków, PWE, Warszawa 2015. 4. INCOTERMS 2020, ICC Rules for the use of domestic and international trade terms, "ICC Publication" 2020. 5. https://www.trade.gov.pl/pl/niezbudnik-eksportera/23633,Poradnik-eksportera.html .	
	Uzupełniająca lista lektur	1. Bednarz J., Gostomski E., Działalność małych i średnich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych, Gdańsk 2009. 2. Poradnik dla eksportera z IP dla MSP, red. M. Bąk, P. Kulawczuk, KIG 2010.	
	Adresy eZasobów		
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania			
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy		