

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Procedury handlu zagranicznego , PG_00199289						
Kierunek studiów	Międzynarodowe stosunki gospodarcze (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2026 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu			2028/2029		
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie	Grupa zajęć			Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów Grupa zajęć fakultatywnych Grupa zajęć powiązanych z prowadzonymi badaniami naukowymi w dziedzinie nauki związanej z kierunkiem - profil ogólnoakademicki		
Forma studiów	stacjonarne	Sposób realizacji			na uczelni		
Rok studiów	3	Język wykładowy			polski		
Semestr studiów	6	Liczba punktów ECTS			1.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia			zaliczenie		
Jednostka prowadząca							
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr Tomasz Nowosielski					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	15.0	0.0	0.0	0.0	0.0	15
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów	Udział w konsultacjach		Praca własna studenta		RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	15	2.0		8.0		25
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest przedstawienie charakterystyki funkcjonowania handlu zagranicznego, jako mechanizmu rynkowego, umożliwiającego realizację przepływów towarowo-majątkowych.						
Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy		Efekt z przedmiotu			Sposób weryfikacji i oceny efektu	
	[MSG3_W16] zna i rozumie w zaawansowanym stopniu zasady zawierania oraz realizacji transakcji handlowych na rynku międzynarodowym		Student posiada wiedzę dotyczącą zasad zawierania transakcji handlowych, umów dodatkowych oraz warunków wykonania umów spedycyjnych wraz z zasadami stosowania dokumentacji transportowo-spedycyjnej.			[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny	

Treści przedmiotu	1. Definicja, cechy handlu zagranicznego - zajęcia wprowadzające 2. Korzyści związane z wymianą międzynarodową 3. Podmioty i pośrednicy występujący w handlu zagranicznym 4. Mechanizmy i narzędzia regulacji międzynarodowych rynków handlowych 5. Przedsiębiorstwo jako uczestnik handlu zagranicznego - organizacja, relacje rynkowe, specyfika branży 6. Procedury przedtransakcyjne i zawarcie transakcji w handlu zagranicznym 7. procedury celne 9. Procedury transportowe i ubezpieczeniowe w obrocie gospodarczym z zagranicą		
Wymagania wstępne i dodatkowe	<ul style="list-style-type: none"> • Makroekonomia • Finanse 		
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	Test zaliczeniowy i aktywność na zajęciach	51.0%	100.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	1. <i>Handel zagraniczny. Organizacja i technika</i> , pod red. J. Rymarczyka, PWE, Warszawa 2017. 2. <i>Handel zagraniczny. Studia przypadków</i> , pod red. B. Stępień, PWE, Warszawa 2016.	
	Uzupełniająca lista lektur	1. E. Gostomski, T. Nowosielski, <i>Międzynarodowy handel morski</i> , WUG, Gdańsk 2020. 2. J. Bednarz E. Gostomski, <i>Działalność małych i średnich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych</i> , WUG, Gdańsk 2009.	
	Adresy eZasobów		
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania	Istota i cechy handlu zagranicznego. Charakterystyka mechanizmów i składników międzynarodowej wymiany handlowej. Rola pośredników handlowych w handlu zagranicznym. Zasady i narzędzia regulacji międzynarodowych rynków handlowych (finansowych i towarowych). Rola cła i procedur celnych w handlu zagranicznym.		
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy		

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.