

**Karta przedmiotu**

Nazwa i kod przedmiotu	Ubezpieczenia gospodarcze , PG_00200001						
Kierunek studiów	Międzynarodowe stosunki gospodarcze (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2026 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu			2028/2029		
Poziom kształcenia	I stopnia - licencjackie	Grupa zajęć			Grupa zajęć obowiązkowych z zakresu kierunku studiów Grupa zajęć fakultatywnych Grupa zajęć powiązanych z prowadzonymi badaniami naukowymi w dziedzinie nauki związanej z kierunkiem - profil ogólnoakademicki		
Forma studiów	niestacjonarne	Sposób realizacji			na uczelni		
Rok studiów	3	Język wykładowy			polski		
Semestr studiów	5	Liczba punktów ECTS			2.0		
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia			egzamin		
Jednostka prowadząca	Rektor -> Wydział Ekonomiczny -> Katedra Biznesu Międzynarodowego -> Zakład Handlu Zagranicznego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr Aleksandra Bielawska					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu						
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	14.0	0.0	0.0	5.0	0.0	19
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów		Udział w konsultacjach		Praca własna studenta	RAZEM
	Liczba godzin pracy studenta	19		0.0		31.0	50
Cel przedmiotu	Przygotowanie studenta do zawierania umów ubezpieczenia w celu zagospodarowania ryzyka związanego z realizacją przedsięwzięć gospodarczych.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[MSG3_W13] posiada wiedzę dotyczącą funkcjonowania podmiotów gospodarczych w otoczeniu krajowym i międzynarodowym, ze szczególnym uwzględnieniem Unii Europejskiej	Student posiada uporządkowaną wiedzę dotyczącą podmiotów gospodarczych, potrafi identyfikować źródła ryzyka oraz wskazywać na metody jego zagospodarowania, zarówno w otoczeniu krajowym jak i międzynarodowym.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW5] realizacja zadania problemowego
	[MSG3_W09] ma wiedzę o człowieku jako jednostce podejmującej decyzje ekonomiczne, działającej w strukturach społecznych i jednostkach organizacyjnych, w szczególności przedsiębiorstwach lub prowadzącej indywidualną działalność gospodarczą	Student ma wiedzę dotyczącą znaczenia zachowań ludzkich, indywidualnych potrzeb i stosunku do ryzyka w kontekście budowania strategii zarządzania ryzykiem i doboru produktów ubezpieczeniowych.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW5] realizacja zadania problemowego
	[MSG3_W07] zna i rozumie rodzaje więzi ekonomicznych oraz rządzące nimi prawidłowości, w tym zasady funkcjonowania rynku i mechanizmu rynkowego, zarówno w aspekcie krajowym, jak i międzynarodowym	Student prawidłowo rozstrzyga dylematy związane ze stosowaniem ubezpieczeń w działalności gospodarczej.	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW2] prezentacja/projekt/referat/raport [SW5] realizacja zadania problemowego
Treści przedmiotu	<p><b>1. Zastosowanie ubezpieczeń w zarządzaniu ryzykiem:</b> metody postępowania z ryzykiem, pojęcie ubezpieczeń, geneza ubezpieczeń, klasyfikacja ubezpieczeń, funkcje ubezpieczeń, podstawowe zasady ochrony ubezpieczeniowej, formy rozpraszania ryzyka, formy reasekuracji, funkcje reasekuracji;</p> <p><b>2. Struktura podmiotowa rynku ubezpieczeń gospodarczych:</b> podmioty na rynku ubezpieczeń, formy organizacyjne ubezpieczycieli, działalność dystrybutorów produktów ubezpieczeniowych, odpowiedzialność agenta ubezpieczeniowego i brokera, zasady etyki w działalności podmiotów na rynku ubezpieczeń;</p> <p><b>3. Uwarunkowania prawne funkcjonowania polskiego rynku ubezpieczeń:</b> zakres regulacji prawnych stanowiących podstawę funkcjonowania rynku, podstawy prawne dystrybucji produktów ochrony ubezpieczeniowej, zasada swobody świadczenia usług ubezpieczeniowych,</p> <p><b>4. Organizacja działalności zakładu ubezpieczeń:</b> aspekty marketingowe - warunki konkurencji na rynku ubezpieczeń, zakład ubezpieczeń jako podmiot gospodarczy, funkcje zakładu ubezpieczeń, strategia marketingowa w działalności ubezpieczeniowej, badanie otoczenia ekonomicznego, społecznego, prawnego, kulturowego, formy i kanały dystrybucji, polityka reasekuracji, kryteria segmentacji nabywców ochrony ubezpieczeniowej, kształtowanie produktów w strategii ubezpieczyciela, OWU</p> <p><b>5. Zawarcie umowy ubezpieczenia:</b> cechy umowy ubezpieczenia, podstawy prawne (Kodeks cywilny, Kodeks morski), interes majątkowy jako przedmiot umowy ubezpieczenia, strony umowy ubezpieczenia, elementy umowy ubezpieczenia (wartość, suma, stawka, składka), dokumenty ubezpieczeniowe, ubezpieczenie generalne, zastosowanie zasady dobrej wiary</p> <p><b>6. Wykonanie umowy ubezpieczenia:</b> obowiązki ubezpieczającego w fazie wykonania umowy ubezpieczenia, zasady odpowiedzialności ubezpieczyciela, zastosowanie subrogacji w ubezpieczeniach, rodzaje franszyzy, roszczenia zwrotne ubezpieczyciela;</p> <p><b>7. Główne tendencje w rozwoju polskiego rynku ubezpieczeń gospodarczych:</b> polski rynek ubezpieczeń jako element rynku europejskiego, tendencje gospodarki światowej oraz otoczenie rynku europejskiego jako determinanty zewnętrzne rozwoju polskiego sektora ubezpieczeniowego, znaczenie systemu regulacyjnego w funkcjonowaniu sektora finansowego</p> <p><b>8. Stan rozwoju polskiego rynku ubezpieczeń w kontekście rynku europejskiego:</b> liczba zakładów ubezpieczeń, relacja działu I i II według składki przypisanej brutto, dynamika rozwoju rynku w ujęciu historycznym, stopień koncentracji rynku, udział kapitału zagranicznego w sektorze ubezpieczeniowym, rola ubezpieczeń w PKB, poziom wydatków na ubezpieczenia w Polsce na tle innych krajów.</p> <p>Wątpliwości dotyczące rozwiązania zadania problemowego lub trudności interpretacyjne związane z identyfikacją źródeł ryzyka i doбором odpowiednich narzędzi zagospodarowania ryzyka będą omawiane również na konsultacjach.</p>		
Wymagania wstępne i dodatkowe	Brak wymagań		

Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa oceny końcowej
	Case study	51.0%	20.0%
	Prezentacja	51.0%	20.0%
	Test wielokrotnego wyboru	51.0%	60.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	1. Ubezpieczenia. Wyzwania rynku, red. P. Kowalczyk-Rólczyńska, I. Kwiecień, C.H. Beck, Warszawa 2019. 2. Ubezpieczenia. red. W. Ronka-Chmielowiec, C.H. Beck, Warszawa 2016  3. H. Treder, Rozwój polskiego rynku ubezpieczeń gospodarczych w warunkach integracji europejskiej, Wydawnictwo UG, Gdańsk 2007	
	Uzupełniająca lista lektur	1. Podstawy ubezpieczeń, tom I i II, red. J. Monkiewicz, Poltext, Warszawa 2000-2002 2. W. Tarczynski, M. Mojsiewicz, Zarządzanie ryzykiem, PWE Warszawa 2001	
	Adresy eZasobów		
Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania			
Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu	Nie dotyczy		

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.