

Karta przedmiotu

Nazwa i kod przedmiotu	Dealing room (Ćw. audytoryjne), PG_00089523						
Kierunek studiów	Międzynarodowe stosunki gospodarcze (O)						
Data rozpoczęcia studiów	październik 2023 r.	Rok akademicki realizacji przedmiotu	2024/2025				
Poziom kształcenia	II stopnia	Grupa zajęć					
Forma studiów	stacjonarne	Sposób realizacji	na uczelni				
Rok studiów	2	Język wykładowy	polski				
Semestr studiów	3	Liczba punktów ECTS	2.0				
Profil kształcenia	ogólnoakademicki	Forma zaliczenia	zaliczenie				
Jednostka prowadząca	Wydział Ekonomiczny -> Katedra Biznesu Międzynarodowego						
Imię i nazwisko wykładowcy (wykładowców)	Odpowiedzialny za przedmiot	dr Monika Szmelter					
	Prowadzący zajęcia z przedmiotu	dr Monika Szmelter					
Formy zajęć	Forma zajęć	Wykład	Ćwiczenia	Laboratorium	Projekt	Seminarium	RAZEM
	Liczba godzin zajęć	0.0	15.0	0.0	0.0	0.0	15
	W tym liczba godzin zajęć na odległość: 0.0						
Aktywność studenta i liczba godzin pracy	Aktywność studenta	Udział w zajęciach dydaktycznych, objętych planem studiów	Udział w konsultacjach	Praca własna studenta	RAZEM		
	Liczba godzin pracy studenta	15	0.0	0.0	15		
Cel przedmiotu	Celem przedmiotu jest przygotowanie studenta do pracy w departamencie skarbu banku komercyjnego, w szczególności w dziale transakcji na rynku walutowym, zarówno w obsłudze klientów finansowych, jak również korporacyjnych.						

Efekty uczenia się przedmiotu	Efekt kierunkowy	Efekt z przedmiotu	Sposób weryfikacji i oceny efektu
	[MSGMU2_W07] ma pogłębioną wiedzę na temat wybranych reguł i norm (prawnych, organizacyjnych, etycznych) warunkujących funkcjonowanie struktur i instytucji ekonomicznych na rynku międzynarodowym, rozumie rządzące nimi prawidłowości, zachodzące w nich zmiany i ich źródła oraz ich wpływ na funkcjonowanie podmiotów gospodarczych	student ma pogłębioną wiedzę na temat wybranych reguł i norm odnoszących się do działalności dealerskiej na rynkach finansowych	[SW4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SW5] realizacja zadania problemowego
	[MSGMU2_K04] jest gotów do myślenia i działania w sposób przedsiębiorczy, dostosowuje się do nowych sytuacji i warunków, podejmuje wyzwania kreatywnego myślenia, nabywa odporność na porażki, ocenia ryzyko i zagrożenia oraz znajduje sposoby przeciwdziałania ich skutkom	student potrafi działać w sposób przedsiębiorczy, gdy przeprowadza transakcje walutowe, dostosowuje się do zmieniających się warunków na rynku, analizuje ryzyko swojej aktywności na rynku walutowym	[SK4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SK5] realizacja zadania problemowego
[MSGMU2_U07] potrafi zaplanować transakcję handlową na rynku międzynarodowym i kierować jej realizacją, prowadzi skuteczne negocjacje, analizuje i krytycznie ocenia przebieg transakcji	student potrafi zaplanować przeprowadzenie transakcji walutowej i przeprowadzić ją tak, by osiągnąć jak najlepszy rezultat finansowy	[SU4] test/egzamin - ustny lub pisemny [SU5] realizacja zadania problemowego	
Treści przedmiotu	<p>1. Dealing room - podstawowe zagadnienia I: definicja oraz struktura organizacyjna dealing roomu; stanowisko pracy dealera;</p> <p>2. Dealing room - podstawowe zagadnienia II: pozycji walutowa; zasady i zwyczaje panujące w dealing roomie; limity dealerskie.</p> <p>3. Dlaczego kursy walutowe się zmieniają?: makroekonomiczne determinanty kursu walutowego; krótkoterminowe przepływy na rynku walutowym; inne czynniki wpływające na kurs walutowy; reakcja rynku na ogłaszane dane.</p> <p>4. Techniczne aspekty zawierania transakcji spot: przebieg rozmowy pomiędzy dealerami (analiza); komentarze dealerskie - slang dealerski (analiza); spread - jak go zmieniać, aby realizować swoje zamierzenia (zadania).</p> <p>5. Techniczne aspekty zawierania transakcji fx swap: przebieg rozmowy pomiędzy dealerami (analiza); spread - jak go zmieniać, aby realizować swoje zamierzenia (zadania).</p> <p>6. Wybrane elementy zastosowania programu Eikon.</p>		
Wymagania wstępne i dodatkowe	Studenci posiadają podstawowe umiejętności posługiwania się komputerem osobistym oraz znajomość języka angielskiego na poziomie umożliwiającym komunikację.		
Sposoby i kryteria oceniania osiągniętych efektów uczenia się	Sposób oceniania (składowe)	Próg zaliczeniowy	Składowa ocena końcowej
	test	41.0%	80.0%
	zadanie	10.0%	20.0%
Zalecana lista lektur	Podstawowa lista lektur	Rozliczenia międzynarodowe, pod red. D. M. Marciniak-Neider, PWE, Warszawa 2011.	
	Uzupełniająca lista lektur	M. Szmelter, Rynek złotego w Londynie, [w:] Finanse, Rynki Finansowe, Ubezpieczenia. - 2017, nr 5 (89), cz. 2.	
	Adresy eZasobów	Uzupełniające Adresy na platformie eNauczanie: Dealing room - Moodle ID: 5869 https://mdl.ug.edu.pl/course/view.php?id=5869	

<p>Przykładowe zagadnienia/ przykładowe pytania/ realizowane zadania</p>	<p>Zadanie Uzupełnij tekst rozmowy pomiędzy dealerami:</p> <p>Bank A: HI HI FRDS EUR USD 10 PLS</p> <p>Bank B: HI HI 15 18</p> <p>Bank A: I BUY... AT.....</p> <p>VAL 1AUGUST 20XY</p> <p>MINE..... TO DEUTSCHE BANK ACC 123456789</p> <p>Bank B: I CONFIRM, IMIO AT.....</p> <p>VAL</p> <p>MINE TO CHASE N.Y. ACC 67890</p> <p>THKS AND BYE</p> <p>Bank A: THKS HAVE A GUD W/E</p>
<p>Praktyki zawodowe w ramach przedmiotu</p>	<p>Nie dotyczy</p>

Dokument wygenerowany elektronicznie. Nie wymaga pieczęci ani podpisu.